

全日本ロータス同友会 千葉県支部
1月春のキャンペーン決起大会 スケジュール

2026.01.27(火) ロイヤルパインズホテル千葉 平安南の間

春の総合キャンペーン決起大会の部

司会:内海運営委員長

- 16:00 ○決起大会開会の辞 司会者
○決起大会開会挨拶 都築支部長
○来賓紹介 司会者
○来賓代表挨拶

株式会社 スズキ自販千葉

執行役員 営業部第二ブロック長 駒形 雄大 様

- 16:25 秋の総合キャンペーン結果発表(表彰)
春の総合キャンペーン支部目標と施策発表
上田販売事業部長

- 16:50 『提携企業各社よりご挨拶』
キャッチフレーズ発表と共に

○その他

- 18:20 ○閉会の辞 司会者

18:30より懇親会 平安東の間

次回:2/19(木) あいおいニッセイ同和損保千葉ビル 大会議室 15:00~



全日本ロータス同友会 千葉県支部

春の総合キャンペーン決起大会資料目次

	ページ
ご来賓名簿	3
2025年度秋の総合キャンペーン結果と 春の総合キャンペーン支部施策の発表	4-17
株式会社スズキ自販京葉	
株式会社スズキ自販千葉	
ロータスLMチャレンジ10,000	18
ブリヂストンタイヤソリューションジャパン株式会社	19
株式会社ヨコハマタイヤジャパン	42
東京海上日動火災保険株式会社	63
あいおいニッセイ同和損害保険株式会社	
株式会社CAP	64
パナソニックカーエレクトロニクス株式会社	73
株式会社ジーエス・ユアサバッテリー	81
株式会社ジャックス	96
株式会社オリエントコーポレーション	103
株式会社ロートピア	110
MWJワランティ株式会社	117
株式会社ユーエスシー	120

2025年度 春の総合キャンペーン決起大会 ご来賓名簿

敬称略

	会社名		出席者
1	(株)スズキ自販京葉	業販 第2ブロック長	やまもと しょういち 山本 章一
2	(株)スズキ自販千葉	業販 第二ブロック長 執行役員	こまかた ゆうたい 駒形 雄大
3	ブリヂストンタイヤソリューションジャパン(株)	首都圏エリア 執行役員 千葉地区本部長	ありむら こう 有村 剛
4	ブリヂストンタイヤソリューションジャパン(株)	首都圏エリア 千葉地区本部 課長	みぞぐち けんじ 溝口 賢治
5	(株)ヨコハマタイヤジャパン	千葉カンパニー 社長	せきき よしたか 瀬崎 喜央
6	(株)ヨコハマタイヤジャパン	千葉カンパニー 担当部長	やざわ たかし 矢澤 孝之
7	東京海上日動火災保険(株)	千葉支店 茂原支社 主任	もりや たかと 森谷 隆斗
8	あいおいニッセイ同和損害保険(株)	千葉支店 茂原支社長	たなべ なおひと 田辺 直人
9	(株)C A P	LO営業部 東日本グループ 課長	もりもと かずよし 森本 和芳
10	パナソニック カーエレクトロニクス(株)	首都圏支社 営業2部営業1課 課長	おくむら あつし 奥村 篤史
11	パナソニック カーエレクトロニクス(株)	首都圏支社 営業2部営業1課	こおぐち とおる 小尾口 徹
12	(株)ジーエス・ユアサバッテリー	首都圏支店 第三営業グループ グループマネージャー	たにぐち まこと 谷口 真人
13	(株)ジーエス・ユアサバッテリー	首都圏支店 第三営業グループ リーダー	しみず あきら 清水 明朗
14	パイオニア販売(株)	京葉営業所 販売係長	くすはら のぶひろ 楠原 信宏
15	(株)ジャックス	千葉支店 支店長	かたやま ひろふみ 片山 博文
16	(株)ジャックス	千葉支店 営業第三課 課長	みかみ かつや 三上 勝也
17	(株)ジャックス	千葉支店 営業第三課 主任	てらしま たかひろ 寺嶋 隆浩
18	(株)オリエントコーポレーション	千葉支店 副支店長	おかさき こうた 岡崎 広大
19	(株)オリエントコーポレーション	千葉支店 課長	おかわ やすたか 小川 恭孝
20	(株)ルートピア	営業本部長	すどう まこと 須藤 誠
21	(株)ルートピア	営業推進部 担当課長	すすき ゆうそう 鈴木 勇造
22	MWJワランティ(株)	モーター事業部	のぐち えりか 野口 絵里歌
23	(株)ユーエスシー	千葉支社	さの ゆうた 佐野 雄太
24	(株)ユーエスシー	千葉支社	みやうち よしひろ 宮内 允弘
25	(有)カナメグローバルホールディングス	IT推進事業部 部長補佐	やまうち ちあき 山内 千明
26	ロータス関東ブロック	ブロック長 神奈川県支部 (株)ブラザーモーターズ 代表取締役	こはやし けいたろう 小林 敬太郎
27	ロータス関東ブロック	支店販売事業部長 茨城県支部 (株)新治自動車 代表取締役	にいほり やすのり 新治 康範
28	ロータス関東ブロック	茨城県支部支部長 (株)優和 代表取締役社長	すすき もとほる 鈴木 資治
29	ロータス関東支店	支店長	もりた かずひこ 森田 和彦
	合 計		29



2025 秋の総合キャンペーン

結果発表



LOTAS CLUB

《 2025年度 秋の総合キャンペーン 》

支部成績

LM・LS	550台	(達成率:94.1%	前年比:102.2%)
LT	96,709千円	(達成率:94.7%	前年比:105.3%)
LH	662,352千円	(達成率:104.5%	前年比:104.9%)
		LH自動車特別賞 キャンペーン優積支部賞 全国10位	
LO	21,367千円	(達成率:83.2%	前年比:91.8%)
LE	35,346千円	(達成率:88.8%	前年比:93.0%)
LL	370,202千円	(達成率:69.3%	前年比:73.4%)

優積種目(LH) 計 10点獲得

全種目達成賞



株式会社
本宮自動車

8連覇達成!!



LOTAS CLUB

4種目達成賞

東葛トヨエース(株)
(株)神明自動車
(有)吉川自動車
(有)石澤モータース

(有)釜屋自動車
(有)小高モータース
(株)田嶋自動車工業
(有)一木自動車



支部オリジナル企画 ～LMチャレンジ10000～

(株)石山	4台	160,000円
(株)石澤モータース	2台	80,000円
(株)文山自動車	1台	40,000円
(有)中村自動車	1台	40,000円
(有)メカニック銚洋	1台	40,000円



地区对抗戰



1位 第4.5地区



2位 第3地区



3位 第2地区



4位 第1地区

自動車保険新規獲得レース（同友個社）

東京海上日動火災保険

1位	株式会社ミック	18件
2位	株式会社センチュリーオート	17件
3位	株式会社吉井自動車工業	15件
4位	アスカ自動車工業株式会社	14件
5位	株式会社CAR INC	13件
5位	和幸工業株式会社	13件
7位	スバル千葉東株式会社	12件

あいおいニッセイ同和損害保険

1位	株式会社ミック	83件
2位	株式会社石山	52件
3位	有限会社トップランク	38件
4位	有限会社江澤自動車	36件
5位	有限会社浅野	29件
6位	株式会社サンアイク	28件
7位	株式会社CAR INC	18件
8位	株式会社吉井自動車工業	10件
8位	有限会社村松自動車	10件

自動車保険新規獲得レース（地区対抗戦）

東京海上日動火災保険

1位	第2地区	4.44
2位	第1地区	4.08
3位	第3地区	2.47
4位	第4.5地区	1.04

あいおいニッセイ同和損害保険

1位	第1地区	10.50
2位	第4.5地区	9.40
3位	第3地区	4.20
4位	第2地区	2.72

全同友報奨金獲得一覽

※赤字は振込対応

地区	同友コード	会社名	LT	LO	LE	LL	LC	新規保険 (東海)	新規保険 (あいおい)	合計	達成賞	総額
第1地区	26035	ミック	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥5,000	¥5,000	¥50,000	¥0	¥50,000
	26049	東葛トヨエース	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000
	26078	上田自動車	¥10,000	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥20,000	¥0	¥20,000
	26096	陽光自動車	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0
	26109	神明自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000
	26118	宮田モータース	¥10,000	¥10,000	¥0	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥32,000	¥0	¥32,000
	26130	宮城自動車	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0
	26132	アンビル自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥2,000	¥0	¥0	¥32,000	¥0	¥32,000
	26134	和幸工業	¥0	¥0	¥10,000	¥10,000	¥2,000	¥5,000	¥0	¥27,000	¥0	¥27,000
	26135	アオキオートサービス	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000
	26152	トップランク	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥5,000	¥15,000	¥0	¥15,000
	26159	太陽自動車工業	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
	26009	アスカ自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥5,000	¥0	¥35,000	¥0	¥35,000
	26013	成田自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000
	26082	吉井自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥5,000	¥3,000	¥48,000	¥0	¥48,000
	26090	戸村モータース	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
26112	細田自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000	
26113	野毛自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000	
26125	センチュリーオート	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥5,000	¥0	¥55,000	¥0	¥55,000	
26128	カーアシスト千葉	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000	
26136	芝野オートサービス	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥10,000	¥0	¥10,000	
26139	日本自動車	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	
26140	内海自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000	
26141	金澤石油	¥10,000	¥10,000	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000	
26151	松井燃料	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥42,000	¥0	¥42,000	
26154	CAR INC	¥0	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥5,000	¥3,000	¥38,000	¥0	¥38,000	
26155	吉川自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000	
26156	本宮自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥200,000	¥244,000	
26157	星井自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000	
26160	㈱小高屋商会	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000	

地区	同友コード	会社名	LT	LO	LE	LL	LC	新規保険 (東海)	新規保険 (あいおい)	合計	達成賞	総額
第3地区	26030	なかじま	¥10,000	¥0	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥20,000	¥0	¥20,000
	26062	文山自動車	¥10,000	¥0	¥0	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥22,000	¥0	¥22,000
	26076	松尾商会	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000
	26097	堀越自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥0	¥44,000
	26110	村松自動車	¥0	¥0	¥0	¥10,000	¥4,000	¥0	¥3,000	¥17,000	¥0	¥17,000
	26121	伊藤自動車	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥10,000	¥0	¥10,000
	26123	浅野	¥10,000	¥0	¥10,000	¥10,000	¥2,000	¥0	¥5,000	¥37,000	¥0	¥37,000
	26127	石澤モータース	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000
	26129	藤崎自動車	¥10,000	¥0	¥0	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥22,000	¥0	¥22,000
	26131	宇之沢自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥42,000	¥0	¥42,000
	26133	スバル千葉東	¥10,000	¥0	¥10,000	¥10,000	¥8,000	¥3,000	¥0	¥41,000	¥0	¥41,000
	26137	梅林モータース	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000
	26146	岩澤自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
	26163	南西谷自動車整備工場	¥10,000	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥20,000	¥0	¥20,000
	26164	佐藤自動車整備工場	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥20,000	¥0	¥20,000
	第4地区	26002	石山	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥22,000	¥0	¥5,000	¥67,000	¥0
26069		釜屋自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥4,000	¥0	¥0	¥34,000	¥100,000	¥134,000
26079		小茶自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥6,000	¥0	¥0	¥46,000	¥0	¥46,000
26084		江澤自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥5,000	¥35,000	¥0	¥35,000
26105		セキハツ	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥2,000	¥0	¥0	¥42,000	¥0	¥42,000
26111		中村自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000
26114		メカニック跳洋	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥0	¥44,000
26115		オートウィル	¥10,000	¥10,000	¥0	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
26116		額成自動車	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
26119		サンアイク	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0	¥3,000	¥13,000	¥0	¥13,000
26124		ビッグワンオート	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥0	¥30,000	¥0	¥30,000
26138		田嶋自動車工業	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000
26148	小高モータース	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥44,000	¥100,000	¥144,000	
26153	一木自動車	¥10,000	¥10,000	¥0	¥10,000	¥4,000	¥0	¥0	¥34,000	¥100,000	¥134,000	
26162	㈱ダイハツ勝浦センター	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥10,000	¥0	¥0	¥0	¥40,000	¥0	¥40,000	
合計			¥520,000	¥460,000	¥440,000	¥380,000	¥112,000	¥33,000	¥37,000	¥1,982,000	¥1,000,000	¥2,982,000

《 2025 春の総合キャンペーン支部施策 》

LT

2月実績が10万以上で1万円 3月実績が10万以上で1万円

LO

2月のファーストドラム購入で1万円 3月のファーストドラム購入で1万円

LE

2月実績が10万以上で1万円 3月実績が10万以上で1万円

LL

1稼働したら20,000円 (1回のみ)

LC

1枚獲得につき2,000円 (カウント枚数上限無)

※ 賞金はすべて商品券になります

《 達成賞 》

全種目

(全種目達成率100%以上 + LC 2枚以上)

目標達成 20万円

5種目 + LC

(LM+LS・LT・LH・LO・LE・LL 各達成率100%以上から5種目 + LC 2枚以上)

目標達成 10万円

《 地区対抗戦（地区向け報奨金） 》

1位：10万円 2位：8万円 3位：5万円 4位：3万円

LT・LO・LH・LE

2月中に地区が全稼働したら、**地区に1種目1万円
(MAX4万円)**

保険新規獲得レース 1位：5千円 2位：3千円 3位：1千円

早期稼働・目標必達！
ご協力お願いします



《 2025年度 春の総合キャンペーン 個社目標 》

		春キャン優績目標	740台	88,100千円	748,768千円	26,800千円	47,000千円	734,300千円		
地区	コード	同友名	LM+LS	LT	LH	LO	LE	LL	LC	
1	26035	㈱ミック	70	9,706	79,438	3,691	14,395	34,042	2	
1	26049	東葛トヨエース㈱	8	1,393	4,532	166	210	1,830	2	
1	26078	㈱上田自動車商会	9	1,431	35,466	100	1,336	1,830	2	
1	26096	陽光自動車販売㈱	4	367	400	100	210	1,830	2	
1	26109	㈱神明自動車	4	367	4,293	155	243	2,131	2	
1	26118	㈱宮田モータース	7	812	2,687	393	463	1,830	2	
1	26132	㈱アンビル自動車工業所	2	515	1,473	100	438	1,830	2	
1	26134	和幸工業㈱	4	364	32,692	1,499	2,355	1,830	2	
1	26135	㈱アオキオートサービス	34	2,374	9,971	282	1,336	1,830	2	
1	26152	㈱トップランク	2	367	29,563	3,269	242	1,830	2	
1	26159	㈱太陽自動車工業	2	367	1,482	244	268	1,830	2	
第1地区計			146	18,063	201,997	9,999	21,496	52,643	22	
2	26009	アスカ自動車工業㈱	6	1,332	14,974	1,265	686	6,334	2	
2	26013	㈱成田自動車	10	838	5,580	530	669	1,830	2	
2	26082	㈱吉井自動車工業	4	663	17,974	100	347	17,388	2	
2	26090	㈱戸村モータース	2	864	400	174	210	1,830	2	
2	26112	細田自動車㈱	2	961	7,936	203	278	1,830	2	
2	26113	㈱野毛自動車	2	567	7,038	165	210	1,830	2	
2	26125	㈱センチュリーオート	76	1,021	25,663	656	2,146	52,707	2	
2	26128	㈱カーアシスト千葉	13	721	4,270	174	404	5,724	2	
2	26136	㈱芝野オートサービス	2	556	8,234	115	210	2,144	2	
2	26140	㈱内海自動車	2	5,100	5,317	322	730	3,996	2	
2	26141	㈱金澤石油	4	1,449	2,777	100	234	12,445	2	
2	26151	松井燃料㈱	6	1,804	7,889	420	411	13,990	2	
2	26154	㈱CAR INC	2	367	44,419	714	556	133,473	2	
2	26155	㈱吉川自動車工業	2	768	1,913	103	646	14,925	2	
2	26156	㈱本宮自動車	33	1,094	8,179	105	224	6,690	2	
2	26157	㈱豊井自動車	2	496	1,470	106	236	1,830	2	
2	26160	㈱小高屋商会	2	753	400	100	444	3,146	2	
第2地区計			170	19,354	164,433	5,352	8,641	282,112	34	
3	26030	㈱なかじま	16	828	21,059	245	210	5,568	2	
3	26062	㈱文山自動車	10	621	10,698	120	210	8,758	2	
3	26076	㈱松尾商会	10	1,569	19,632	962	1,821	10,152	2	
3	26097	㈱堀越自動車	10	1,347	14,994	584	1,250	7,920	2	
3	26110	㈱村松自動車	7	367	18,128	100	210	8,660	2	
3	26121	㈱伊藤自動車	3	367	3,551	100	210	1,830	2	
3	26123	㈱浅野	3	1,705	42,525	401	210	12,931	2	
3	26127	㈱石澤モータース	13	1,061	8,853	149	414	11,270	2	
3	26129	㈱藤崎自動車	3	1,287	564	100	210	2,527	2	
3	26131	㈱宇之沢自動車販売	11	367	2,469	273	446	4,889	2	
3	26133	スバル千葉東㈱	33	2,210	5,321	130	320	33,186	2	
3	26137	(資)梅林モータース	7	1,868	11,222	420	879	5,475	2	
3	26146	㈱岩澤自動車	3	367	5,351	100	210	1,830	2	
3	26163	㈱西谷自動車整備工場	2	367	400	100	210	1,830	2	
3	26164	佐藤自動車整備工場	2	367	2,059	100	210	1,830	2	
第3地区計			133	14,698	166,826	3,884	7,020	118,656	30	
4	26002	㈱石山	110	7,370	83,976	1,667	4,537	119,061	2	
4	26069	㈱益屋自動車	4	1,418	4,138	532	378	194	2	
4	26079	㈱小茶自動車	7	1,288	7,235	567	478	35,893	2	
4	26084	㈱江澤自動車	9	2,165	8,321	609	1,270	1,830	2	
4	26105	セキハツオートワークス㈱	9	1,177	17,305	248	782	6,496	2	
4	26111	㈱中村自動車	4	1,987	4,349	1,198	862	12,603	2	
4	26114	㈱メカニック銚洋	9	1,561	9,611	1,891	395	17,619	2	
4	26115	㈱オートウィル	15	1,177	400	100	210	16,113	2	
4	26116	㈱嶺成自動車工業	4	2,072	1,376	370	673	2,442	2	
4	26119	㈱サンアイク スマイル店	33	2,794	47,145	100	210	1,830	2	
4	26124	㈱ビッグワンオート	4	1,948	17,180	335	303	1,830	2	
4	26138	㈱田嶋自動車工業	2	367	2,751	100	210	1,830	2	
4	26148	㈱小高モータース	4	1,343	7,952	100	561	7,789	2	
4	26153	㈱一木自動車	8	1,375	1,273	430	406	1,218	2	
4	26162	㈱ダイハツ勝浦センター	8	1,343	3,961	353	348	1,660	2	
第4地区計			230	29,385	216,973	8,600	11,623	228,408	30	
合計(58同友)			679	81,500	750,229	27,835	48,780	681,819	116	

※施策も充実しています！**目標必達**で、何卒、お願いします！！

【LM】三菱自動車工業(株)

1. 支部向け施策

下期もやります！稼働率施策

▶ 賞金 (最大) ¥ **15,000** × 稼働同友数 ◀

チャレンジ
10000 LM

2025年度のLM計画台数は1万台(137%)となっております。
計画達成には多くの同友企業が、三菱車販売に参加することが必要となります。つきましては支部内での三菱車の拡販推進を目的に、支部の下期LM稼働率に応じて、以下の通り賞金をお支払いいたします。これを機に三菱車お取り扱いへのご推進をお願いいたします。

1. 対象期間 : 2025年度下期(10月～3月)

2. 特別施策内容 : 期間中のLM稼働率に対して、

下表の単価 × 稼働同友数 = 賞金

をお支払いいたします。

稼働率	賞金単価
100%	15千円/1社
90%以上～100%未満	12千円/1社
80%以上～90%未満	9千円/1社
70%以上～80%未満	7千円/1社
60%以上～70%未満	5千円/1社
50%以上～60%未満	3千円/1社
50%未満	なし

※ 稼働率算出の分母は2025年度販売基準同友数(休・退会は除く)特例除外同友(新同友含む)が稼働した場合は分母・分子に加算します

3. 対象となるLM実績 : 期間中の登録・届出台数
※ 未登録店実績も対象とします

☆ 賞金は2026年5月末営業日に(株)ロータスから該当支部法人にお振り込みいたします。

全日本ロータス同友会 千葉県支部御中



2025年度『ロータス 春の総合キャンペーン』
ブリヂストンからのご提案

ブリヂストンタイヤソリューションジャパン株式会社

JAN 27, 2026



Agenda

1. お客様への価値提供（収益拡大／CS向上）

「新車装着タイヤの性能」を基準にお客様のニーズに応えるタイヤ選び

- ・26年春「新商品」のご紹介

2. お取組みサポート

- ・商品セミナー／サポートツールのご紹介

- ・商談システム『BS NAVIMO』のご紹介

- ・その他 施策

3. 販売好事例

1. お客様への「価値提供」(収益拡大/CS向上)

「新車装着タイヤの性能」を基準にお客様のニーズに応えるタイヤ選び

POTENZA RE-71 RZ



POTENZA Adrenalin RE005



FINESSA HB01

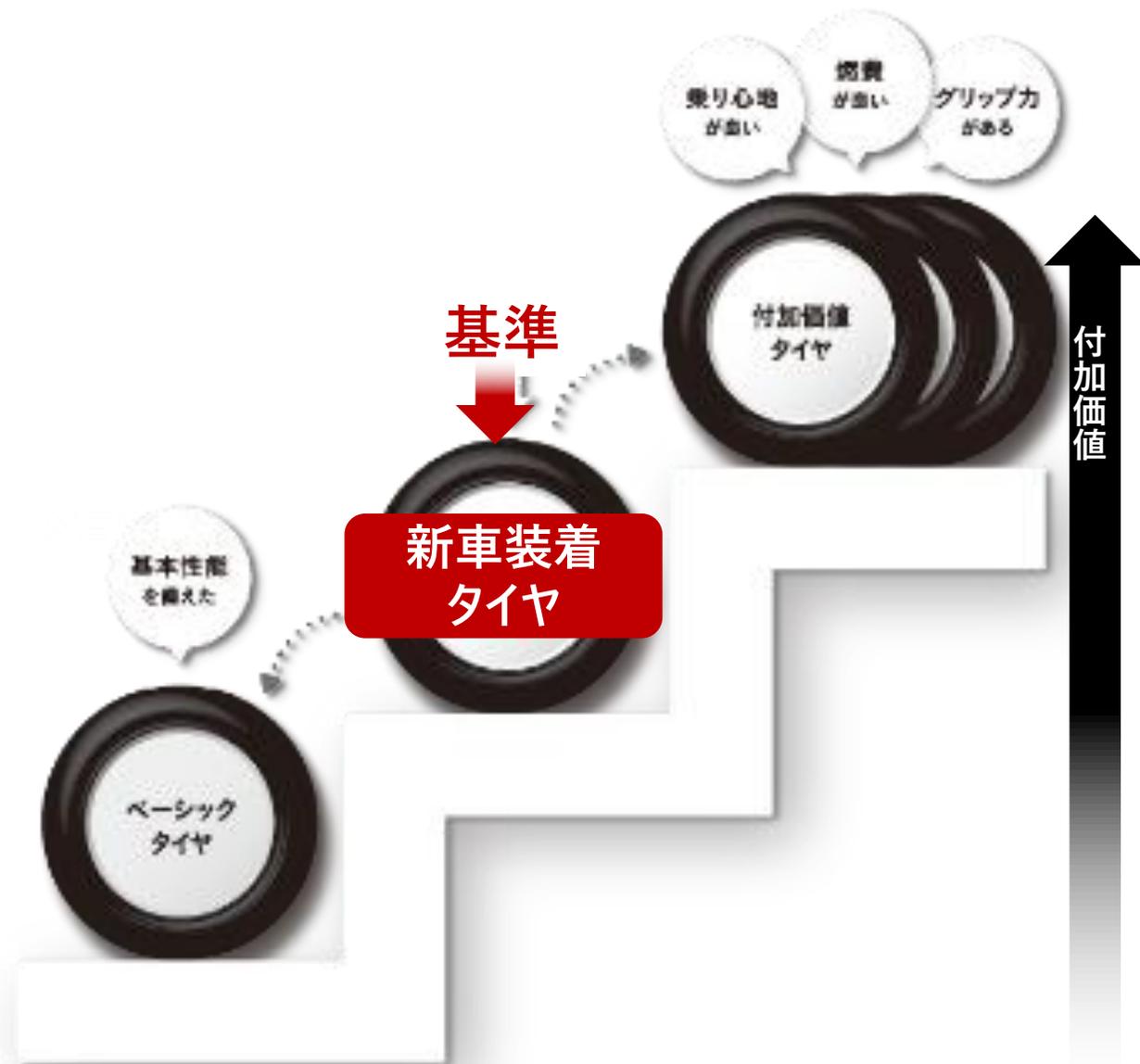


「新車装着タイヤ」の性能を基準としたタイヤ選び

B クルマの性能を引き出すためのタイヤの選び方。

タイヤ交換をしてもクルマの性能を引き出すために、**新車装着タイヤ**の性能を基準にお客様のニーズに応えるタイヤを選ぶことをおすすめします。

お客様にピッタリのタイヤ、選びませんか？



1. お客様への「価値提供」（収益拡大／CS向上）

「新車装着タイヤの性能」を基準としたタイヤ選び

・新ブランド「FINESSA」のご紹介

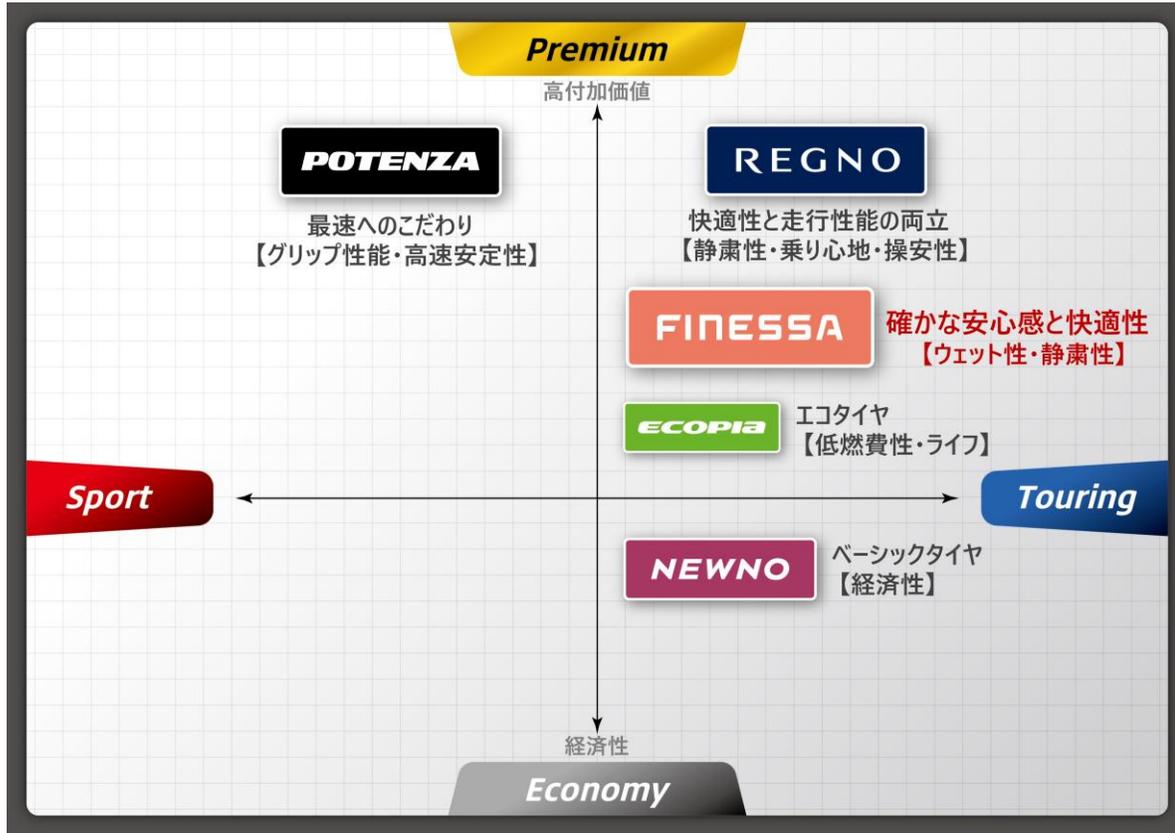
FINESSA HB01



乗用車用タイヤブランドのポジショニング

今回新たに誕生するブランド「FINESSA」は、幅広いお客様がご使用になる**バランス領域**に位置付けられます

【乗用車用タイヤブランドのポジショニング】



プレミアム領域

POTENZA REGNO

バランス領域

FINESSA ^{NEW} **ECOPIA**

ベーシック領域

NEWNO

ブリヂストンは、プレミアムからベーシックまで**全領域**で最適なタイヤ選びをサポートし、お客様一人ひとりの価値観やライフスタイルに対して、よりきめ細やかにお応えします。

FINESSA ブランド コンセプト

近年では、日常の運転・家族とのドライブ・趣味やレジャーなど、幅広い用途やニーズにより
乗用車用タイヤには高い安全性・快適性が求められています。

さらに、性能や価格だけでなく、自分らしい価値を大切にしてタイヤを選ぶお客様も増えています。
そうしたニーズと幅広いお客様のカーライフに寄り添うことを目指し、FINESSAは誕生しました。

FINESSA

雨のち、フィネッサ

「FINESSA」は“FINE” + “SAFETY” の造語。

安心・安全(SAFETY)と、
より快適で心地よい(FINE)車内空間を提供し、
豊かなカーライフをお届けしたいという想いを込めています。



新商品 FINESSA HB01 のご紹介

フィネッサ エイチビーゼロワン

FINESSA HB01



NEW

ENLITEN.
TECHNOLOGY

発売サイズ：55サイズ
発売日：2026年2月1日

推奨
車種



セダン



ミニバン



軽



コンパクト

Certificate
Holder



低燃費タイヤ

ラベリング
AA-a

28サイズ

ラベリング
AA-b

8サイズ

ラベリング
A-a

6サイズ

ラベリング
A-b

13サイズ

FINESSA HB01は全サイズ「低燃費タイヤ」です。

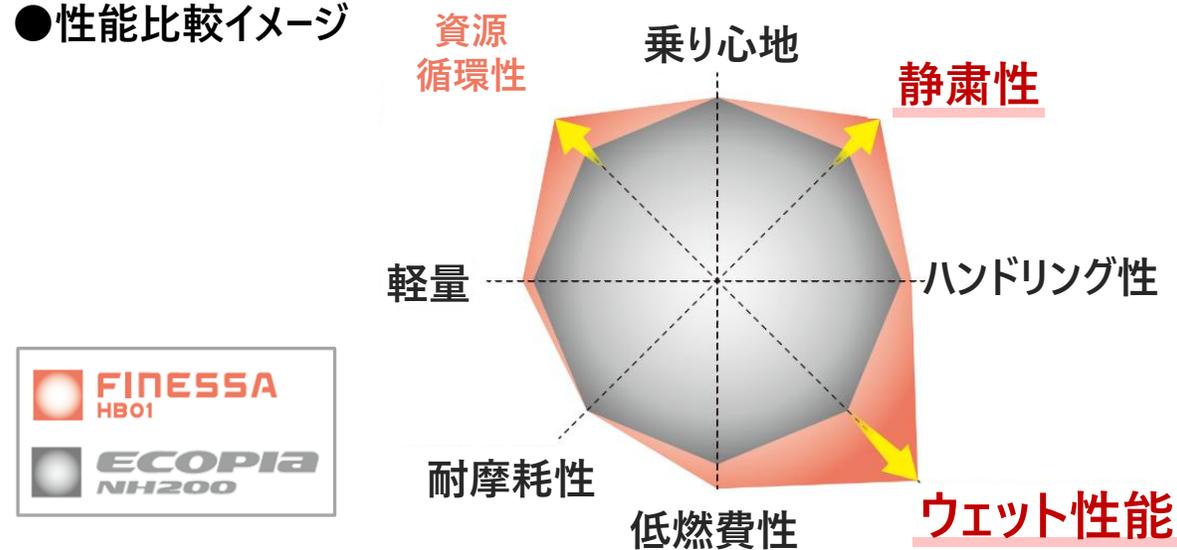
FINESSA

雨のち、フィネッサ

商品特長

1. 安全性能
摩耗しても続く高いウェット性能
2. 快適性能
パタンノイズ低減により静粛性が向上
3. 環境性能
サーキュラーエコノミーの実現に貢献

●性能比較イメージ



1. お客様への「価値提供」（収益拡大／CS向上）

「新車装着タイヤの性能」を基準としたタイヤ選び

・新商品プレミアムブランド「POTENZA」のご紹介

POTENZA RE-71 RZ



POTENZA Adrenalin RE005



POTENZA商品ラインアップ

For Real Sport

RE-71RZ

NEW

Premium

運動性能を最重要視したスポーツカー



ターゲット

サーキット走行や
郊外でのスポーツ走行を楽しむ

For circuit

RE-12D TYPE A **RE-11S**

Sport

For Casual Sport

Adrenalin **RE005**

NEW



For Premium Sport

S007A

欧州プレミアムブランド、レクサスなどに代表される
運動性能・快適性能が高い車種



ターゲット

普段使いから長距離走行まで、
クルマの持つ運動性能と快適性を求める

Comfort

ターゲット

普段使いが多いが、スポーツライクな嗜好を持つ

新商品POTENZA RE-71RZのご紹介

ポテンザ アールイー・ナナイチアールセット

POTENZA RE-71RZ

ENLITEN®

NEW



サイズ数：61サイズ
発売時期：2026年2月

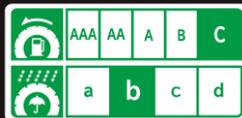
Certificate
Holder



推奨
車種



スポーツ



転がり抵抗係数：C
ウェットグリップ性能：b
29サイズ

コンセプト

ストリートラジアル史上最速を追求した 圧倒的な走行性能を提供

商品特長

1 研ぎ澄まされたドライグリップ性能
つくば2000(DRY路面)にて最速LAPタイム1.2%短縮、平均LAPタイム0.9%短縮

2 ウェットコンディションでも高いサーキット性能を発揮
つくば2000(WET路面)にて最速LAPタイム1.1%短縮、平均LAPタイム2.3%短縮

3 走りをより長く楽しめるサーキット摩耗ライフ性能
サーキット走行時の摩耗ライフを従来品から向上し、走行を重ねても運転の楽しさを提供

ターゲット層

- ・日常使用時(ストリート)からサーキットまで広くアクティブに楽しみたいお客様
- ・サーキット走行での価値を強く求めるPOTENZAファン
- ・Adrenalin/他社を使用で、さらにサーキット走行を楽しみたいお客様

新商品POTENZA RE005のご紹介

ポテンザ アドレナリン・アールイー・ゼロ・ゼロ・ファイブ

POTENZA

Adrenalin RE005

ENLITEN®

NEW



サイズ数：40サイズ
発売時期：2026年2月

推奨
車種



セダン



スポーツ



ミニバン



軽



コンパクト



ラベリング
A-a
19サイズ

ラベリング
B-a
17サイズ

ラベリング
C-a
4サイズ

コンセプト

走行性能と低燃費を高次元でバランス、 日常運転で走る楽しさを提供

商品特長

1 走りの楽しさを提供するドライ性能
DRY制動5%短縮

2 ハイレベルなウェット性能
Wetラベリング 全サイズ a、WET制動9%短縮

3 転がり抵抗を低減し、環境負荷の低減に貢献
転がり抵抗係数 13%低減

ターゲット層

- ・ 日常のドライブシーンにおいて、スポーティな走行をカジュアルに楽しむユーザー
- ・ サーキット走行のエントリーユーザー

1. お客様への「価値提供」（収益拡大／CS向上）

「新車装着タイヤの性能」を基準としたタイヤ選び

・新商品プレミアムSUVブランド「ALENZA」のご紹介



新商品 ALENZA LX200のご紹介

アレンザ エルエックス ニハク

ALENZA LX200



NEW ENLITEN[®]

発売サイズ：23サイズ

発売日：2026年2月1日発売

対象
車種



中大型SUV



ラベリング
AA-a
21サイズ

ラベリング
A-a
23サイズ

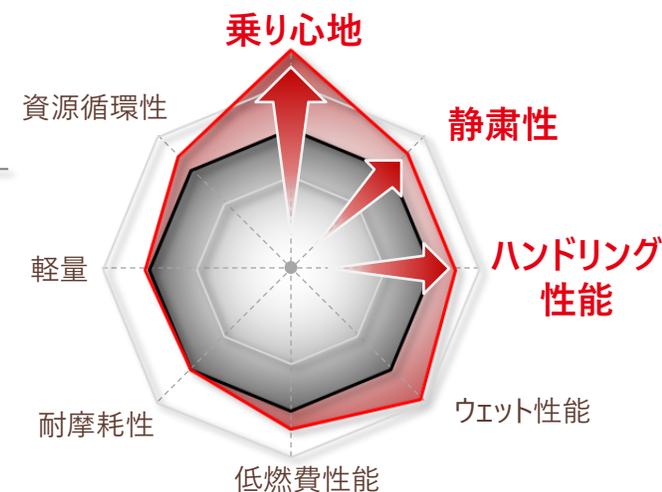
商品コンセプト

プレミアムSUVにふさわしい快適性能と運動性能、
環境性能を両立し、上質なドライビング体験を提供

商品特徴

1. 上質なドライビング体験の提供
2. 雨天時も、より安全で安心感のある走行を実現
3. サステナビリティへの貢献

● 性能比較イメージ
※性能特性のイメージを表したものです



2. ご支援策（お取組みサポート）

- ・商品セミナー／サポートツールのご紹介
- ・商談システム『BS NAVIMO』のご紹介
- ・施策のご案内

サポートツール／セミナー各種のご提供

TIRE SAFETY

タイヤの安全点検を通じ、予期せぬタイヤトラブルを未然に防止し、お客様の安心・安全を支えます

より安全・安心なカーライフをお過ごし頂くには、

定期的な タイヤ点検が重要です

残り溝

残り溝 **1.6 mm**
要交換

残り溝 **4 mm** 付近
要注意

残り溝 **4 mm** 付近から
**雨の日の
性能が低下**

キズ・ヒビ

キズ ヒビ

タイヤの側面は **特に注意!**
薄いので

実際のタイヤには
「コード」という繊維素材が入っています。
キズ、ヒビがここまで
達すると、交換が必要です。

このように
要交換

キズやヒビ
コード(タイヤの繊維素材)まで達すると
**パンク・バーストに
つながる恐れ**

空気圧

空気圧は自然に低下します

空気圧不足のまま走行すると
**燃費の悪化・偏摩耗・
走行性能低下の原因に**

空気圧不足は
見た目では
気づきにくい

月に一度は空気圧点検を!

LOTAS CLUB BRIDGESTONE

TIRE SAFETY B 2ポスター (2枚/1社)

BRIDGESTONE ミニバン・コンパクトSUVにおすすめ

雨に強い・長く強い 静か・快適

Playz PX-RV II

REGNO GR-XIII TYPE RV

ENLITEN

ミニバン・コンパクトSUVにお乗りの方へ

ミニバンの特徴

- 専用パタンの採用により、**高い性能とライフ性能を実現**
- 接地形状とゴムの改良により、**摩擦してもウェット性能が**

車が重く(特に多人数乗車時)、**タイヤへの負担が大きい**ため、**早く減りやすい**

重心が高く、**ふらつきやすい**

コーナリング時やブレーキング時に部分的に**強く力がかかるため**
タイヤが偏摩耗しやすい

ブリヂストンはミニバンの特徴に配慮してタイヤを設計しています。

だから 偏摩耗しにくく、ふらつきにくい

ブリヂストンのミニバン向けタイヤラインアップ

LUFT RV II Playz PX-RV II REGNO GR-XIII TYPE RV ENLITEN

時短商談シート (1冊/1社)

商談サポートシステム

ビーエス ナビモ



ご支援策

価値商談の効率化・時短を実現する
商談サポートシステム



交換訴求

厳選
コンテンツ

見積作成

簡単
時短操作

在庫確認

即時確認
工数削減

商談

価値を
可視化

成約・発注

即時発注
工数削減

見込客アプローチ

簡単にリストアップ
工数削減

活動プロセス分析

拠点・個人別
販売状況を可視化

蓄積された見積り履歴を活用

WEB発注システムと連携



価値伝達と見積りを両立



WEB
発注
連動



デジタル上で一元管理



簡単に多角的に分析



価値商談の時短・効率化のため、是非BS NAVIMOをご活用ください



春の総合キャンペーン特別施策

■ 対象

ブリヂストン製タイヤ（リトレッドタイヤ除く） / ブリヂストンオリジナルアルミホイール（査定：金額）

■ インセンティブ

- ・目標達成率：100%（対前年伸長率105%以上） 対象金額（＝目標金額を超えた実績）×6.0%
- ・目標達成率：105%（対前年伸長率110%以上） 対象金額（＝目標金額を超えた実績）×8.0%

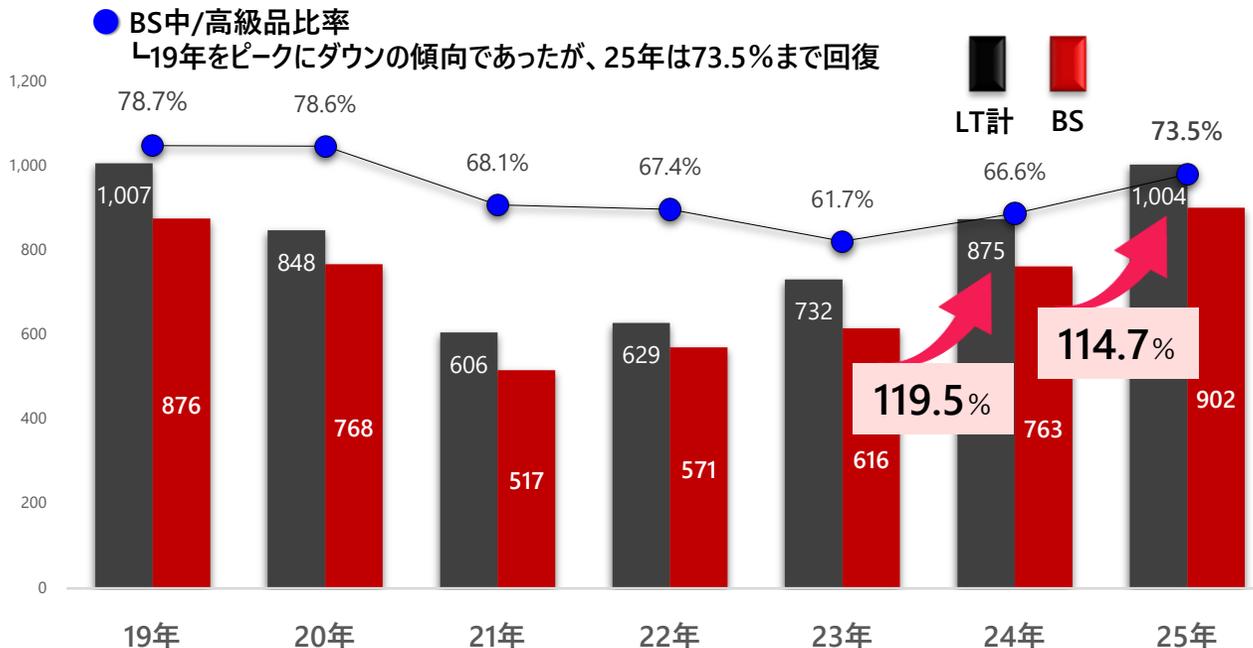
（26年5/下旬ロータス本部様より支部に振り込み）

3. 販売好事例のご紹介

- ・集客イベントによる需要創出

販売好事例 「見込み客づくり」に軸を置いた需要の創出

(有)江澤自動車様 実績過年度 (タイヤ+ホイール本数)

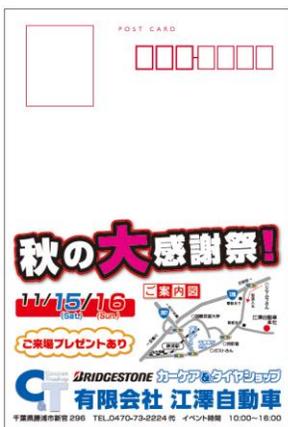


・コロナ渦以前の実績に回復が厳しい状況であったが、24年（秋キャンペーン）に合わせ、数年ぶりとなる「イベント」（大感謝祭）を計画・実施

・25年も同様に「集客イベント」を実施し販売数量を伸長（2年連続の2桁伸長）

・数年ぶりとなる「イベント」となったが、集客の多さ（130組/2日）もあり、自社のポテンシャルがスタッフ自信に繋がった

経営層／スタッフが一丸となり取り組んだ成果





私たちブリヂストンは、

2050年へ向けて、サステナブルなソリューションカンパニーへと進化していく。

私たちらしい8つの「E」、私たちらしい8つの価値を、私たちらしいやり方で創出していくことで、持続可能な社会を支えることにコミットしていく。

Energy カーボンニュートラルなモビリティ社会の実現を支えることにコミットする。

Ecology 持続可能なタイヤとソリューションの普及を通じ、より良い地球環境を将来世代に引き継ぐことにコミットする。

Efficiency モビリティを支え、オペレーションの生産性を最大化することにコミットする。

Extension 人とモノの移動を止めず、さらにその革新を支えていくことにコミットする。

Economy モビリティとオペレーションの経済価値を最大化することにコミットする。

Emotion 心動かすモビリティ体験を支えることにコミットする。

Ease より安心して心地よいモビリティライフを支えることにコミットする。

Empowerment すべての人が自分らしい毎日を歩める社会づくりにコミットする。

Bridgestone E8 Commitment to Our Future

未来の子供たちからの預かり物であるこの地球のために。ブリヂストンはコミットする。



ロータス千葉県支部様向けご提案資料

2026年1月27日

株式会社ヨコハマタイヤジャパン
千葉カンパニー
矢澤孝之

ヨコハマの大きな強みは「雨に強いタイヤ」。

ウェットa特設サイトやCMでも訴求しているように、雨の日の安心感は、すべてのドライバーに響く普遍的な価値です。

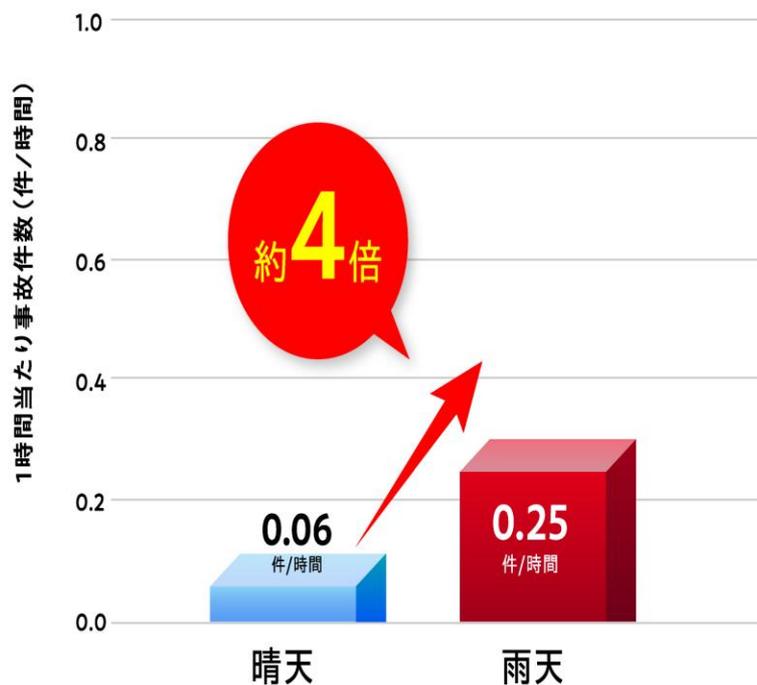
本資料では、雨に強いタイヤの必要性や見分け方、

ヨコハマの雨に強いラインアップを紹介。

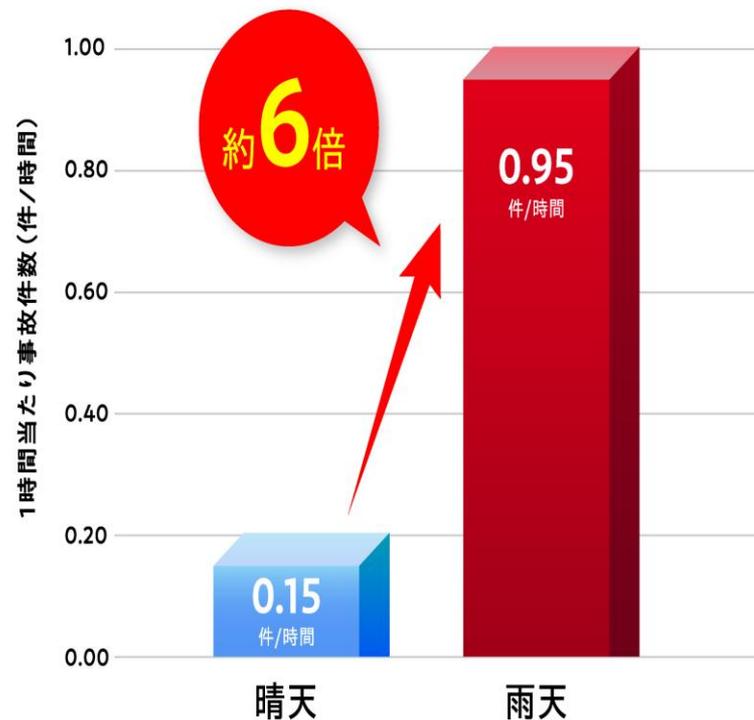
「タイヤは、雨で選ぼう。」を現場で体現するための実践ガイドです。

事実! 雨の日は晴れの日よりも圧倒的に事故が起きやすい!

死傷事故件数の比較



施設接触事故件数の比較



情報元: 首都高速道路株式会社 HP <https://www.shutoko.jp/use/safety/driver/rain/> ※2024年度調査

事実! 雨の日は思っている以上に止まりにくい。

視界が悪くて反応が遅れる。路面が濡れて滑りやすい。

雨の日は思っている以上に止まりにくい。

■ 晴天時と雨天時の危険察知から停止までのイメージ



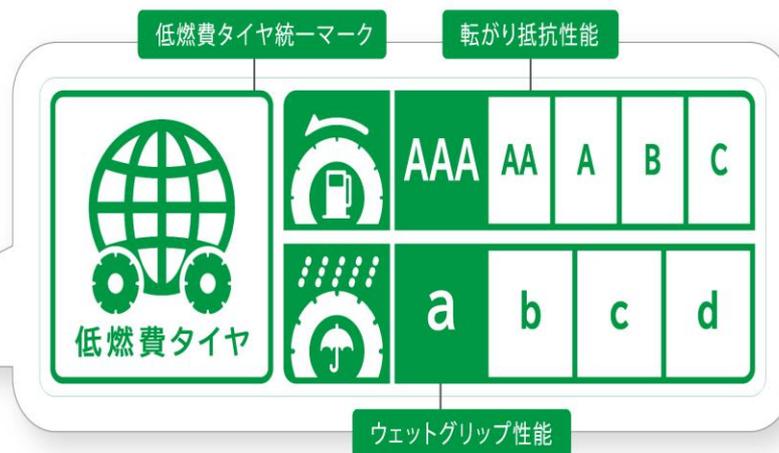
※図はイメージを表すものであり、天候や路面の状況などにより異なる場合があります。



だから! 雨の日にも、より安心感のあるタイヤが必要なんです。

どう見分ける? 雨に強いタイヤを見分けるたった一つの方法

低燃費ラベリング制度のウェットグリップ性能のグレードをCHECK!



低燃費ラベリング制度は業界統一基準。

店頭やカタログに掲示されたラベルに表示され、

ココを見ればウェットグリップ性能の違いがわかります。

4つのグレードに分けられ「a」が最高グレードです。

ウェットグリップ性能グレード「a」なら

視界の悪い雨の日でもちゃんと止まれる。

ウェットグリップ性能「a」と「c」の制動差



より短い距離で止まれるので、

雨の日の止まりにくさを

カバーできます。

*ブレーキが効き始めてから車が完全に停車するまでの制動距離を測定する試験結果より算出。制動距離は、天候、路面の状態、車両の重量、乗客数、積荷などの条件によって異なります。【試験タイヤ】サイズ:205/55R16 91W、空気圧:250/250/kPa、【試験条件】試験場所:当社テストコースD-PARC(屋外)、試験路面および状態:アスファルトによる一般舗装路面水深1.0±0.5mm、制動初速:100km/h【試験車両】排気量:0.99L、駆動方式:前輪駆動、ブレーキ形式:ABS有 ※タイヤの表示に関する公正競争規約に定められた試験方法で試験を行っています。※テストに関する詳細なデータはタイヤ公正取引協議会へ届け出ています。試験結果はあくまでテスト値であり、運転の仕方によって異なります。

ウェットグリップ性能
グレード「a」のサイズ保有数

業界NO.1

雨に強いヨコハマタイヤラインアップ



**ADVAN
Sport
V107**

ニーズ

フラッグシップ
モデル

推奨車両



サイズ

24 Inch	23 Inch	22 Inch	21 Inch
20 Inch	19 Inch	18 Inch	17 Inch



**ADVAN
dB
V653**

ニーズ

静粛性

推奨車両



サイズ

22 Inch	21 Inch	20 Inch	19 Inch	18 Inch
17 Inch	16 Inch	15 Inch	14 Inch	



**ADVAN
FLEVA
V701**

ニーズ

ハンドリング

推奨車両



サイズ

20 Inch	19 Inch	18 Inch
17 Inch	16 Inch	15 Inch



**BluEarth-GT
AEST**

ニーズ

トータル
バランス

推奨車両



サイズ

20 Inch	19 Inch	18 Inch	17 Inch
16 Inch	15 Inch	14 Inch	



**BluEarth-RV
RVO2**

ニーズ

ミニバン専用

推奨車両



サイズ

20 Inch	19 Inch	18 Inch
17 Inch	16 Inch	15 Inch



**BluEarth-RV
RVO2 CK**

ニーズ

コンパクトミニバン、
軽ハイト
ワゴン専用

推奨車両



サイズ

16 Inch	15 Inch
14 Inch	13 Inch



**BluEarth-XT
AEST**

ニーズ

SUV専用

推奨車両



サイズ

18 Inch	17 Inch	16 Inch
------------	------------	------------

ウェットグリップ性能グレード「a」のサイズ保有数 業界NO.1のヨコハマだからこそ、
雨に強いタイヤ+付加価値の提案ができます。

プレミアムSUVタイヤでも

雨に強いYOKOHAMA

ADVAN V61

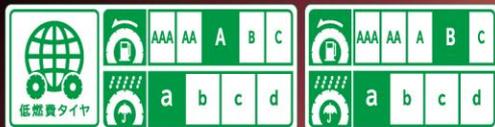


※転がり抵抗性能:AAA、ウェットグリップ性能:b/8サイズ ※転がり抵抗性能:AA、ウェットグリップ性能:a/5サイズ ※転がり抵抗性能:AA、ウェットグリップ性能:b/5サイズ ※転がり抵抗性能:AA、ウェットグリップ性能:c/1サイズ

ADVAN V61でウェットb以下のサイズは全サイズウェットaのADVAN Sport V107やADVAN dB V553で補完。



ADVAN Sport V107



※転がり抵抗性能:A、ウェットグリップ性能:aは10サイズ

100サイズ



ADVAN dB V553



※転がり抵抗性能:AA、ウェットグリップ性能:a/23サイズ ※転がり抵抗性能:A、ウェットグリップ性能:aは29サイズ

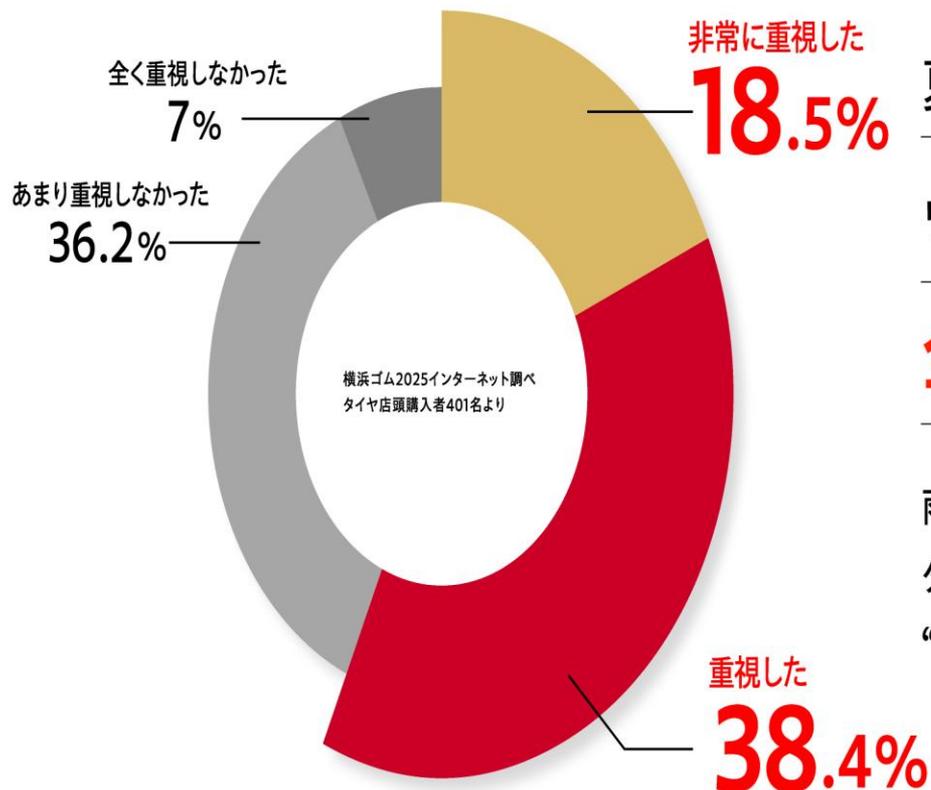


プレミアムSUVタイヤでも雨に強いタイヤの選択肢があります。

※一部サイズを除く ※2026年カタログvol1より

“雨に強い” は、確かな価値。

「ウェットグリップ性能」のグレード重視度



夏タイヤ購入時に

ウェットグリップ性能を重視するユーザーは

全体の約57%と過半数以上。

雨の日の安心感は、

タイヤ選びの新しい“基準”になってきています。

“雨に強い”を説明できることは拡販の強力な武器になります。

なぜ、プレミアムタイヤ販売が必要なのか？

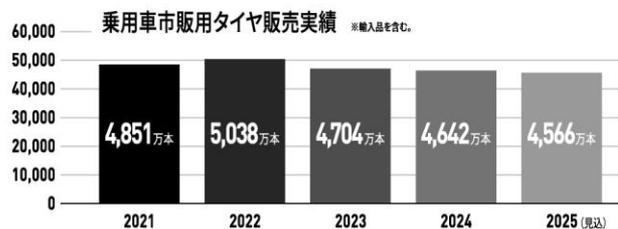
その意義は？

タイヤ販売は「量」から「質」へ



国内市販用タイヤ

出荷本数は過去5年間
ほぼ横ばい～微減。



JATMA(一般社団法人日本自動車タイヤ協会)より
出典:市販用タイヤ販売実績・国内需要年央見直し

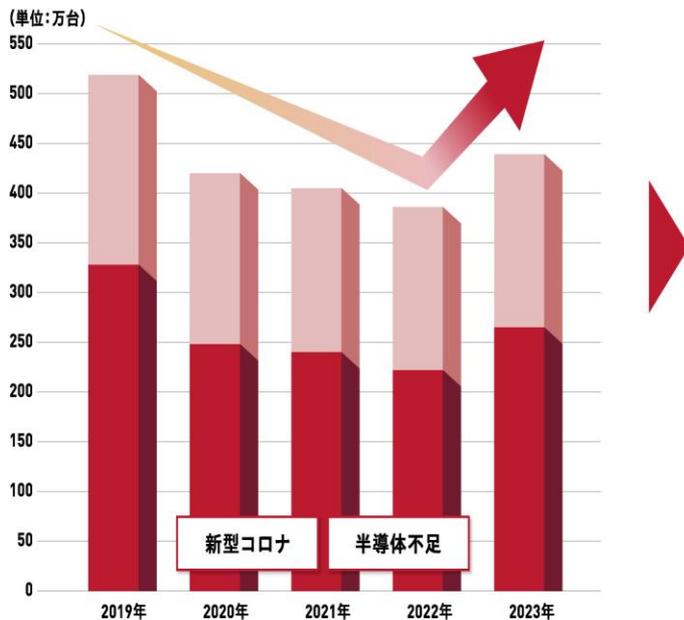
数量での成長が難しい成熟市場だからこそ、

価格競争ではなく

“価値提案=プレミアムタイヤ販売”への転換が必要。

新車販売台数の推移

2023年は、販売台数が増加



日本自動車販売協会連合会及び全国軽自動車協会連合会のデータより

つまり、2026年は初回の車検台数が増え
タイヤ交換の機会が増加

順位	メーカー	車名	ADVAN dB ^{95/53} 計52サイズ保有
1	ホンダ	N BOX	●
2	ダイハツ	タント	●
3	スズキ	スペーシア	●
4	トヨタ	シエンタ	●
5	ダイハツ	ムーブ	●
6	トヨタ	ヤリスクロス	●
7	トヨタ	ルーミー	●
8	トヨタ	プリウス	●
9	トヨタ	ノア	●
10	トヨタ	ヤリス	●

ベースグレードが前モデルより
インチアップ ⇒ 高単価も期待できる

11	トヨタ	ヴォクシー	●
12	トヨタ	カローラ	●
13	スズキ	ハスラー	●
14	トヨタ	アクア	●
15	ホンダ	フリード	●
16	日産	セレナ	●
17	トヨタ	ハリアー	●
18	スズキ	ワゴンR	●
19	日産	ルークス	●
20	スズキ	アルト	●

2023年新車販売台数マークラインズのデータより

2026年はADVANを増販できる環境

“価格提案”から、“価値提案=プレミアムタイヤ販売”の時代へ

価格で選ぶと

性能に不満

安心感 △

乗り心地 △...etc



価格で選ばれたタイヤは、購入直後の満足はあっても、「静粛性が思ったより…」 「すぐ減ってきた」といった不満からリピートにつながりにくい。

価値で選ぶと

性能に満足

安心感 ◎

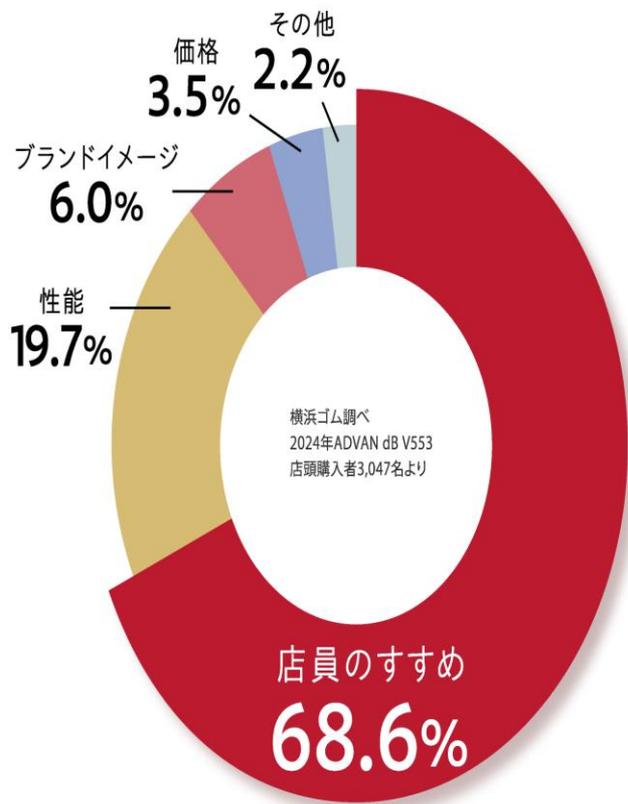
乗り心地 ◎...etc



一方で、性能・快適性・安心感で選ばれたプレミアムタイヤは、「安心感が増した!」「ドライブが楽しくなる」と満足度が高く、次回も同じ店・同じブランドを選ぶお客様を増やします。

“高いタイヤを売る”のではなく、
“納得できる価値を提案する”ことが重要です。

プレミアムタイヤ店頭購入者3千人に聞いた購入の決め手



プレミアムタイヤを店頭で購入したお客様3,047人に「購入の決め手」を尋ねたところ、

なんと約7割が「店員のすすめ」と回答。

**商談での“ひとこと”が、
プレミアムタイヤを選ぶ理由になる。**

プレミアムタイヤは、人が売る商品。
お客様は、販売員様の提案・言葉・熱意で
“より良いタイヤ”を選ぶ傾向があります。

販売現場の声「高いと思っていたけど、売ってみたら喜ばれた」

実際にプレミアムタイヤを提案してみると、

「価格が高い=売りにくい」と感じていた販売員様の多くが、その考えを変えています。

“雨の日の安心感が増した”と
喜ばれました。

“家族を乗せるから
安心性能を優先したい”と
即決されました。

軽自動車のお客様が
“お金でこれだけの
安心感が買えるなら安い”と
おっしゃっていました。

“少し高いけど納得できた”
という声が多いです。

“前回良かったから”と
リピート購入がありました。



お客様の満足体験が信頼となり、信頼が次の提案を後押しします。

プレミアムタイヤ販売は、販売員様自身の“やりがい”を生み出します。



在庫が生む好循環

即売・即交換が成長を加速させる。

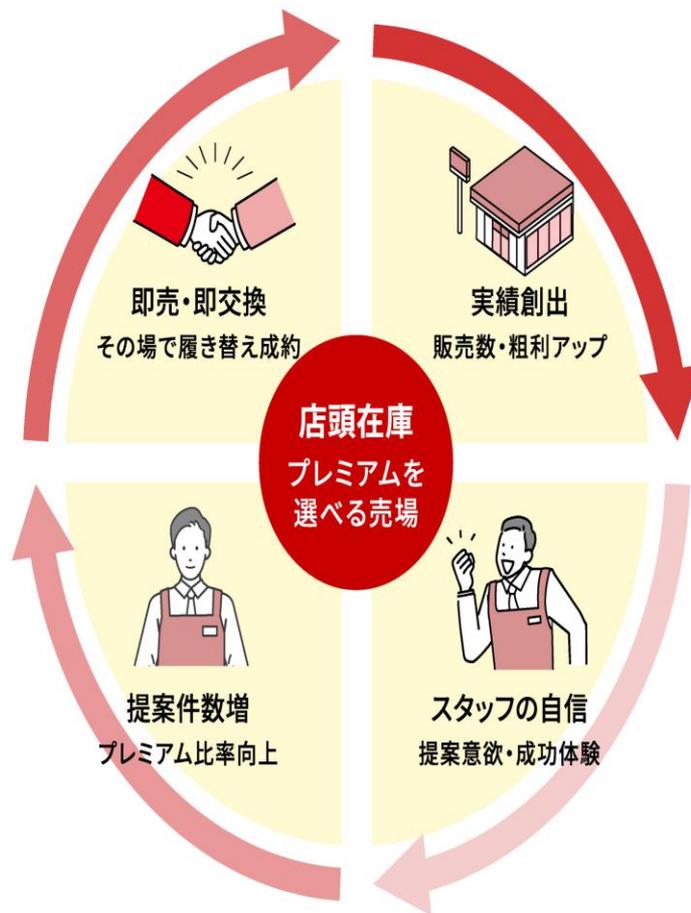
店頭でプレミアムタイヤ (V107 / V553 / V61) を適正に在庫することで、即売・即交換の商談機会が生まれます。その場で販売▶実績ができ▶スタッフの自信と提案意欲が高まり▶さらに販売が伸びる。こうした「売れる▶自信▶また売れる」の好循環が、店舗の成長を加速させます。

参考:よくあるADVAN Sportの店頭在庫サイズ 225/40R18, 245/40R18, 215/45R17など

成功体験の積み重ねが、 価値を伝える販売スタイルを育てます。

ポイント

夏タイヤの購入理由、第3位は“在庫があってすぐ取付できたから”。
やっぱり在庫があると、お客様にもお店にも嬉しい結果になりますね。





4年間の“安心感と性能”を、日々の価値に変える。

ユーザーのタイヤ交換頻度は平均4年。*横浜ゴム2025インターネット調べ タイヤ店頭購入者171名より

価格だけを見れば高価に感じるプレミアムタイヤも、4年間の“安心感と性能”で割り返せば、実はとても身近な存在です。

期間での単価換算を伝えることで、商談のハードルは大きく下がります。

4本の合計金額を1,460日(4年換算)で割り、

1日あたりの価格差を提示してみましょう。

例：225/40R18 ADVAN Sport V107 / BluEarth ES32の参考卸価格での比較

	ADVAN Sport V107	BluEarth-Es ES32	差額
225/40R18 A表4本価格	約175,200円	約148,400円	約26,800円
年あたり(4年)	約43,800円	約37,100円	約6,700円
月あたり(48か月)	約3,650円	約3,092円	約558円
週あたり(209週)	約838円	約710円	約128円
日あたり(1460日)	約120円	約102円	約18円

ポイント

タイヤって、4年間使う方が多いんです。

ADVAN Sport V107なら1日あたり約120円、BluEarth ES32との差も

1日18円ほどなんです。コーヒー1杯約120円分で“安心感と快適”がずっと続くと思えば、ぐっと身近になりますよね。

お客様に合わせて、伝わりやすい言い方をいくつか用意しておくで商談がラクになりますよ。



支部で「勉強会」を実施しませんか？

【ヨコハマ】おすすめの勉強会をご紹介します

～YTC研修～ コンサルタントコース

【こんな方におすすめ】

先輩や上司の助けがなくても、一人で「点検・見積・商談・交換」ができるようになりたい方

【研修の主な内容】

- ・タイヤの働き
- ・タイヤに求められる基本性能
- ・スタッドレスタイヤのメカニズム
- ・タイヤ側面の表示
- ・タイヤの呼び方(乗用車)
- ・タイヤの動的特性
- ・空気圧の過不足
- ・残溝(スリップサイン、プラットホーム)
- ・クルマ市場の動向
- ・タイヤの整備不良 等

【所要時間】

3～4時間

【交付・特典】

認定楯、ステッカー

※ 研修内容は地域によって異なる場合がございますのでご了承下さい
※ 詳細はヨコハマカンパニー担当にお問い合わせ下さい

他、勉強会については別紙をご参照の上、ヨコハマカンパニー担当までご相談下さい！

●ヨコハマ特別施策←

「YOKOHAMA」 YTPS タイヤ見積り枚数コンテスト←

ロータス全同友企業を対象に、「YOKOHAMA」 YTPS タイヤ見積り枚数コンテストを←
実施いたします！←

←

- ・ 期 間 : 2026年2月1日～3月31日（2ヶ月間）←
- ・ 報奨条件 : ①最低引き取り金額300千円以上←
②最低見積り配布枚数20枚以上←
※2025年春の総合キャンペーン期間中←
- ・ 表 彰 : YTPS の点検・見積り発行枚数←
① 発行枚数上位10社に15,000円分の商品券←
② ADVAN ブランドタイヤの見積り枚数が多い←
上位10社に15,000円分の商品券を進呈←

※①と②の重複表彰あり←

※商品券は2026年4月下旬以降にヨコハマ担当者から直接お渡しいたします。←

商品券進呈時に、受領印を頂きますのでご対応をお願いいたします。←

..

YTPS導入による見積り作成時のメリット

- ・お客様にお渡しした見積り(点検結果も)をデータで記録・保存出来る!
 - ⇒ 再来店時に過去の情報を探しやすい!!
- ・スタッフ全員が同じ商品と同じ価格で提示することが出来る!
 - ⇒ 見積り提示額が人によって異なる事はありません!
- ・松竹梅(3 価格帯)の比較見積りにより、お客様ニーズに合った商品の提供が出来る!
 - ⇒ 簡単に比較見積りが出せます!!





2025年度 春の総合キャンペーン期間中の弊社支援策のご案内

平素は、弊社業務に格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。
25年度春の総合キャンペーンにおきましては弊社で以下の通り勉強会やコンテンツ提供を実施させていただきます。
本施策がロータスの皆様のお客様への価値提供の強化、お客様の満足度の向上の一助になればと考えております。
何卒よろしく願い申し上げます。

【お客様への価値提供施策】DAP推進パッケージ

概要

2026年1月の商品改定で従来より**低価格・小型化を実現し、お客様にご提案しやすくなった**、新型DAPが発売開始となります。
DAPは**すべてのお客様にご提案していただきたい、お客様の命を守るための価値提供**です。
また同友の皆様にご提案していただくからこそ生まれる車検や修理などのコア事業とのシナジーが存在します。
今回のキャンペーンでは、今まで積極的にDAPを推進いただいていた方も、まだ提案したことないという方も、皆様の理解度に合わせて学んでいただけるように、短いパートに分けてコンテンツをご用意します。
是非DAPのご提案にお役立ていただければと思います。

コンテンツは2月中旬にリリース予定です。
詳細は弊社担当者およびLHニュース等でご案内させていただきます。

コンテンツテーマ	概要
①DAPの基礎	DAPの機能概要や今回の改定で改良したポイントについて
②プレミアエイドの魅力	DAP最大の魅力であるプレミアエイドの救急対応について
③コア事業との連動	DAPがもたらす車検や修理への相乗効果について
④同友の推進好事例	実際にDAPを積極的に推進している同友さんの好事例

【品質強化施策】アンケートの活用

概要

各種規則や監督指針の改正などで、従来より募集品質が求められるようになったと感じられる方も多くと多います。
皆様の募集品質を客観的に証明すること、また更なる品質向上に活かしていくことに弊社のNPSや皆様が実施しているアンケートは非常に有効です。
本勉強会では、実際にどのようにNPSを活用するのか、車検や修理などのコア事業にどう活かせるのか、活用している同友の事例についてお伝えさせていただきます。

日程

2月17日（火） 10:00～10:30
2月19日（木） 14:00～14:30
※両日とも同内容です。
事前の参加エントリーは不要です。
ZOOMのID・PWは弊社担当までお問い合わせください。



株式会社シーエーピー

2025年度 春の総合キャンペーン

LO施策

支部向け施策

◆支部キャンペーン計画達成賞

100%達成：実績の1%を還元

105%達成：実績の1.5%を還元

◆支部早期稼働達成賞

2月中に全同友企業のLO稼働かつ、支部販売計画の達成で実績の1%を上乗せ

100%達成：1%⇒2%

105%達成：1.5%⇒2.5%

同友向け施策

Mobil 1TM 販促施策

期間中に Mobil 1TM シリーズを
購入いただいた際、合計金額の
7%をお支払いいたします。

例 : Mobil 1TM 0W-20 20L ¥24,080 ⇒ ¥22,395

同友向け施策

Mobil 販促施策

期間中に下記商品を購入頂いた際
合計金額の5%をお支払いいたします。

モービルスーパー 3000 0W-16	208ℓドラム/20ℓ缶
モービルスーパー 3000 0W-20	208ℓドラム/20ℓ缶
モービルスーパー ハイマイルージ 0W-20	200ℓドラム/20ℓ缶
モービルスーパー ハイマイルージ 5W-30	200ℓドラム/20ℓ缶
モービルスーパー ハイマイルージ 10W-30	20ℓ缶
モービルSP All-in-one Protection 5W40	208ℓドラム/20ℓ缶

例 : Mobil 0W-16 20L ¥14,810 ⇒ ¥14,703

Mobil 販促追加施策



申し訳ございません。
只今調整中です。

同友向け施策

Castrol 特別販促施策

期間中下記商品を購入頂いた際、合計金額の5%をお支払いいたします。

Castrol EDGE 0W20	20 ^{リットル} 缶
Castrol EDGE 0W40	20 ^{リットル} 缶
Castrol EDGE 5W30	20 ^{リットル} 缶
Castrol EDGE 5W40	20 ^{リットル} 缶
Castrol MAGNATEC HYBRID 0W20	20 ^{リットル} 缶
Castrol MAGNATEC 5W30	20 ^{リットル} 缶

例： **Castrol** EDGE 0W-20 20L ¥18,900 ⇒ **¥17,955**

Castrol ブランドオイル施策

期間中  **Castrol** ブランドオイルを購入頂いた際【オイルデータブック】をプレゼントします。



Castrol お客様向け販促グッズプレゼント企画

期間中 Castrol ブランド商品を購入いただいた際、4 L毎に特製今治フェイスタオルをプレゼント。

例 20L缶 1缶で5枚
200Lドラム 1ドラムで50枚



※景品の発送は3月上旬・4月上旬の2回に分けて発送します。

お客様向け販促グッズプレゼント企画にご参加頂いた同友企業様には、ご希望に応じてオイルタンク用 P O P をご提供いたします。



**展示コーナーの設置など
販売支援も継続して対応を
させていただきます。**

LO販売計画

24,706千円

**販売計画の達成を
お願いいたします。**

バッテリー 需要予測

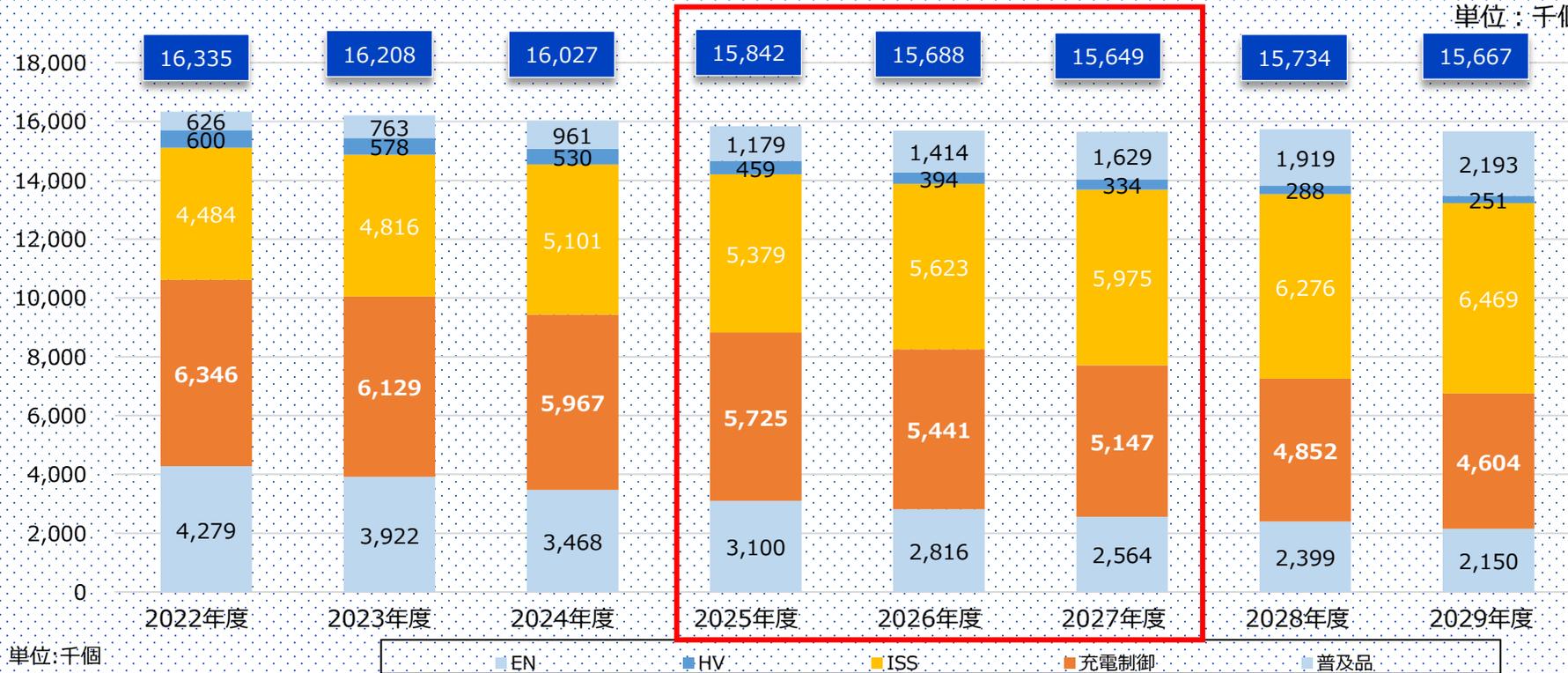
2026年1月27日 (火)

■市販バッテリー需要予測（輸入BT含む）

EN/ISS：伸長 充受：需要は下がるもキャパ大

■市販バッテリー需要（カテゴリ別）

GYE業界動向予測よりバッテリー推進課試算
単位：千個



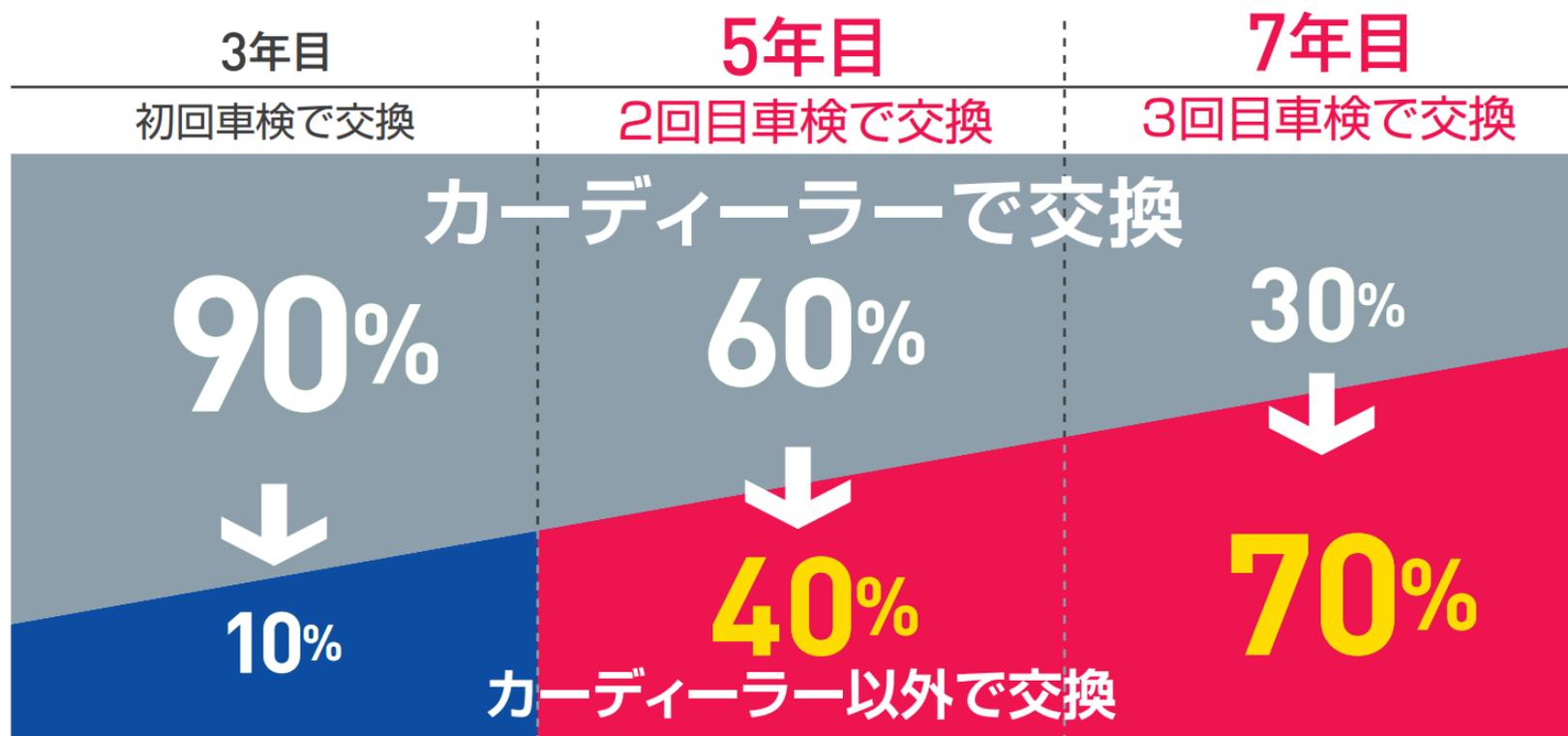
- 全体需要は毎年微減予測
- 26年度以降EN需要1,000千個以上となり、29年度以降は普及品を上回る見込
- 26年度以降ISS車用と充電制御の構成比が逆転

■補足 車検の入庫

※パナソニック調べ

Panasonic
AUTOMOTIVE

＜2回目、3回目車検＞ ・ディーラー以外での車検が増加 ・交換需要が見込める



■補足 新車販売ランキング（普通車）

※パナソニック調べ

Panasonic
AUTOMOTIVE

<2回目、3回目車検> ・交換率アップ ・拡販が見込める

■20年度

普通車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	トヨタ	ヤリス	202,652	LN0/LN1/LN2
2	トヨタ	ライズ	120,988	M-42
3	トヨタ	カローラ	112,777	46B24L/S-95/LN0/LN1/LN2
4	トヨタ	アルファード	106,579	55D23L/S-95/LN2
5	トヨタ	ルーミー	103,064	M-42/N-55
6	ホンダ	フィット	94,311	44B19L/N-65
7	トヨタ	ハリアー	86,843	LN2
8	ホンダ	フリード	73,368	38B19L/N-65
9	トヨタ	ヴォクシー	71,903	S-85/LN2
10	日産	ノート	71,894	55B24L/Q-85/LN1/LN2

■18年度

普通車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	日産	ノート	131,760	55B24L/Q-85/LN1/LN2
2	トヨタ	アクア	127,899	LN0
3	トヨタ	プリウス	115,123	LN1
4	日産	セレナ	100,017	46B24L/K-42/S-95
5	トヨタ	シエンタ	95,933	46B24L/S-95/LN0
6	トヨタ	カローラ	94,461	46B24L/S-95/LN0/LN1/LN2
7	トヨタ	ヴォクシー	89,944	S-85/LN2
8	トヨタ	ヴェッツ	88,946	46B24L/Q-55/S-85/LN0
9	トヨタ	ルーミー	86,645	M-42/N-55
10	ホンダ	フィット	85,925	38(44)B19L/N-65

<初回車検> ・初回車検のため、交換率は低い ・交換需要は見込めず

■22年度

普通車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	トヨタ	ヤリス	175,383	LN0/LN1/LN2
2	トヨタ	カローラ	139,588	46B24L/S-95/LN0/LN1/LN2
3	日産	ノート	113,990	LN1
4	トヨタ	ルーミー	99,307	M-42/N-55
5	トヨタ	シエンタ	92,766	46B24/S-95/LN0/LN1
6	ホンダ	フリード	79,820	38B19L/N-65
7	トヨタ	アクア	74,001	LN0
8	トヨタ	ノア	73,134	LN2
9	トヨタ	ヴォクシー	70,529	LN2
10	トヨタ	ライズ	70,124	M-42/N-55/LN0

<普通車>

- ・EN搭載の車検対象車種が増加
- ・ENのラインアップ拡充が重要

■補足 新車販売ランキング（軽自動車）

※パナソニック調べ

Panasonic
AUTOMOTIVE

<2回目、3回目車検> ・交換率アップ ・拡販が見込める

■20年度

軽自動車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	ホンダ	N-BOX	197,900	M-42R
2	スズキ	スペーシア	145,319	K-42R
3	ダイハツ	タント	128,218	M-42
4	ダイハツ	ムーヴ	101,183	M-42
5	日産	ルークス	98,564	K-42
6	スズキ	ハスラー	85,426	K-42R
7	ダイハツ	ミラ	71,757	M-42
8	日産	デイズ	66,257	K-42
9	スズキ	ワゴンR	66,003	38B19R/K-42R
10	ホンダ	N-WGN	61,421	M-42R

■18年度

軽自動車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	ホンダ	N-BOX	239,706	M-42R
2	スズキ	スペーシア	158,397	K-42R
3	ダイハツ	タント	142,550	M-42
4	日産	デイズ	140,053	34B19L/M-42
5	ダイハツ	ムーヴ	132,320	M-42
6	ダイハツ	ミラ	111,757	M-42
7	スズキ	ワゴンR	102,553	38B19R/K-42R
8	スズキ	アルト	75,516	38B19R/K-42R
9	スズキ	ハスラー	64,464	38B19R/K-42R
10	ホンダ	N-WGN	56,599	M-42R

<初回車検> ・初回車検のため、交換率は低い ・交換需要は見込めず

■22年度

軽自動車				
順位	メーカー	車名	登録台数	新車搭載バッテリー
1	ホンダ	N-BOX	204,734	M-42R
2	ダイハツ	タント	123,198	M-42
3	スズキ	スペーシア	110,697	K-42R
4	ダイハツ	ムーヴ	106,313	M-42
5	スズキ	ワゴンR	82,713	38B19R/K-42R
6	日産	ルークス	79,984	K-42
7	スズキ	ハスラー	71,246	K-42R
8	スズキ	アルト	67,494	K-42R
9	ダイハツ	ミラ	63,038	M-42
10	ダイハツ	タフト	58,208	M-42

<軽自動車>

- ・全車種にISS搭載設定有
- ・M/Kサイズの交換は確実に伸長

①商品ロードマップについて

■Circla シリーズ Kサイズ ラインナップ ('26年1月順次発売)

① Kサイズ ラインナップ K48

・適合車種、販路の拡大

スズキ
(K-42R)



日産/三菱
(K-42)

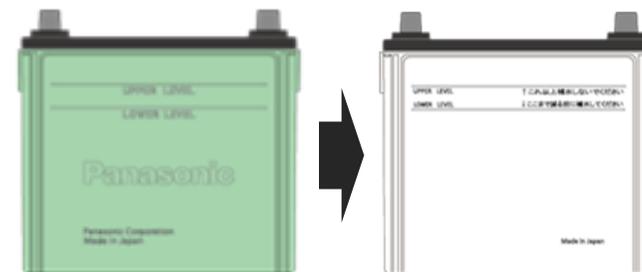


② 外装箱刷新



③ 生産性向上

・緑電装・刻印の廃止による部品共通化



■caosEN シリーズ ('26年3月発売予定)

① LN0 ラインナップ

・小型HEVへの適合、取扱店舗開拓



トヨタディーラー統合



トヨタ



HEV需要への対応



ダイハツ

② 新コンセプトデザイン

・caosロゴ、ブランドデザイン変更



※「輸入車にも搭載可能」の文言追加予定

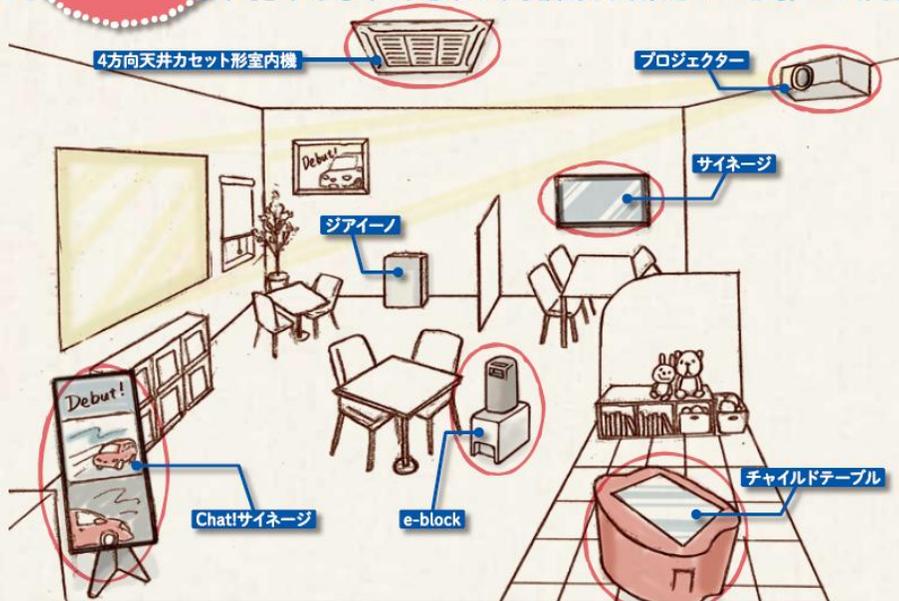
③ 性能ランクUP、取手追加

	22caos		26caos	
	性能ランク	取手	性能ランク	取手
LN0	-		350	有
LN1	355	有	360	有
LN2	370	有	370	有
LN3	385	無し	390	有

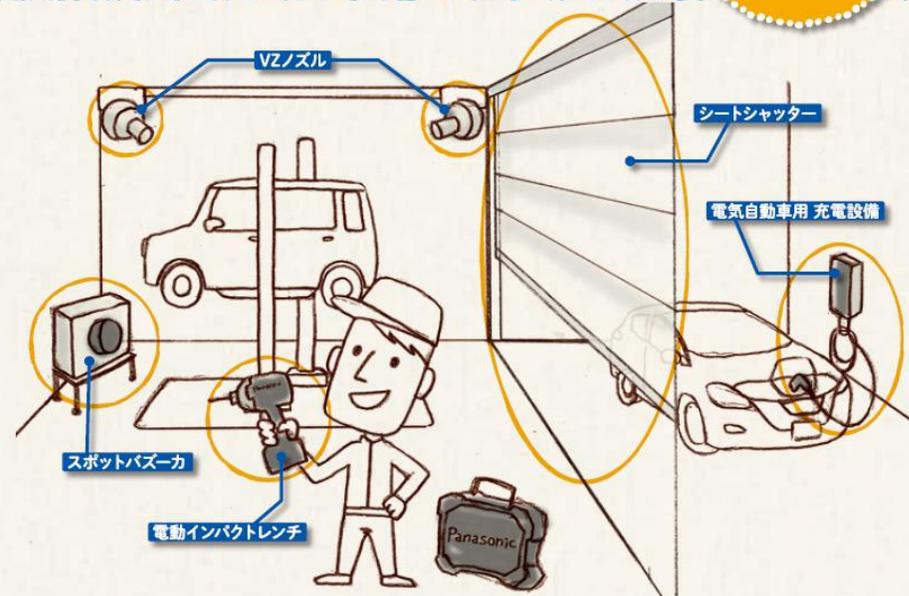
※LN3は26年下期発売予定

ソリューション提案

Heartmotive



お客様に安心してご来店いただけるショールームを！



従業員が安心して働ける職場環境を！

ジアイーノ

New



ドアノブやテーブルに付着したウイルスを**除菌**し、**脱臭力**も発揮。今秋発売**新製品**は**加湿機能**も搭載

Chat! サイネージ

クラウド型デジタルサイネージサービス

導入はしたいが継続的な運用・コンテンツ管理にお困りではありませんか？
一括管理配信はもちろん
拠点オリジナル情報も配信出来ます！



4方向天井カセット形室内機

[ナノイーX搭載]

ナノイーX 搭載エアコンで
冷暖房の**快適な空調管理**が出来ます。
空調入替ご検討の際は、お声がけください！



チャイルドテーブル

お子様がいたら集中して商談するのが大変…と感じたことはありませんか？



電動インパクトレンチ



パナソニックの充電インパクトは**連続作業**のしやすさ、**ホイールナット**の**締めやすさ**が特徴です。
デモ機の貸出しも行なっております

電気自動車用 充電設備

来たる**電気自動車需要拡大**に向けての準備はお済みでしょうか？
環境への配慮や**EV車ユーザーの囲い込み**へ設置を含めたご提案をいたします！



VZノズル

大空間省エネ空調システム

ピット空調の経年劣化、作業効率化でお困りごとは御座いませんか？
より**働きやすい環境**のご提案をいたします。
冷暖房対応で省燃費の為**経費削減**にも貢献！



スポットバズーカ

強力スポットエアコン

酷暑や**熱中症対策**はしたいが、大がかりな施工など、大変だからと躊躇したことはありませんか？
コンセントがあればOK！



空調設備のご紹介

Heartmotive

□ 空調設備のご案内①

環境に合わせたラインナップ



□ 空調設備のご紹介②

中通路式ピット

4方向カセット形

- 独自の「サーキュレート制御」で空気を循環させ、素早く快適空間
- 人の動きを検知、活動量に応じて節電運転



VOICE

導入後の声

首都圏エリア
カー用品店様



”

夏場に空調を導入してから、作業員は大変満足しています。
併せてシートシャッターを導入しているので、冷気を逃がさず空調効率も上がり、快適に作業することができます。

”

□ 空調設備のご紹介③

ショールーム・店舗など

4方向カセット形



VOICE

導入後の声

株式会社愛知イエローハット様



”

居抜き物件で新店オープンしましたが、空調機の設置位置が高いこと、また機器が古いことから期待した空調効果が得られず、特に夏場は大変でした。

適切な高さへ新しい空調機を入替えたところ、従業員の労働環境も改善でき、お客様にも快適に過ごしていただけています。

”

□ 空調設備のご紹介④

物流倉庫
オフィス・店舗用空調
VZノズル

- VZノズル & 天井吊形室内機で長距離まで送風可能
- 設置環境に合わせて最適な機器をご提案



VOICE
導入後の声



トヨタモビリティパーツ株式会社 新潟支社 様

”

作業スペースに効率よく冷気をあてることで、作業する社員の満足度が向上しています。

年々気温も上昇してきており、社員の健康管理が課題でした。

85

”

LED照明のご紹介

Heartmotive

□ LED照明のご紹介①

明るさや目的に応じた多彩なラインナップをご提案

事務室・整備工場
一体型LEDベースライト

展示コーナー・商談コーナー・キッズコーナー
演出照明 TOLSO SERIES BeAmFree
BeAmFree 配光調整機能付 LEDスポットライト
LEDダウン&スポット
BeAmFree 配光調整機能付 LEDユニバーサルダウンライト

屋外駐車場・展示コーナー
LED街路樹 広角配光タイプ (小規模駐車場用)
LEDモールライト
灯具単体のみ

ファサード
スポットライト型プロジェクター
Space Player

水銀灯 400形相当

水銀灯 400形相当

いつもの空間をスマートにサブライズ照明の発想から生まれた、機能とデザイン。

□ LED照明のご紹介②

LED化によるメリット

◆従来の蛍光灯と比較して約60%※省エネ&高効率で同等以上の明るさ

省エネ

電気代の削減

消費電力量比較



長寿命

長寿命で省メンテナンス

ランプ交換の必要がなく

約10年間※4

の長寿命！！

快適性

必要なエリアを必要な
明るさに調整できる

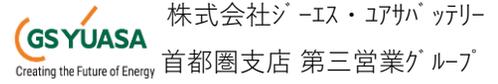
「調光」をうまく活用して
快適性を損なわず
省エネを実現



省エネに加えて、必要な場所だけ点灯するなど最適な照明環境が実現可能です。

ご清聴ありがとうございました

全日本ローナ同友会 同友会員 御中



ジーエス・ユアサバッテリー2025年度2-3月ローナ春のキャンペーン施策のご案内

拝啓 貴社益々ご清栄の事とお慶び申し上げます。
 平素は、格別のお引き立てを賜り厚く御礼申し上げます。
 首題の件につきまして、同友会員様へのジーエス・ユアサバッテリー施策を下記の通りご案内致します。
 内容をご確認の上、ぜひ活用下さいますようよろしくお願い申し上げます。

敬具

記

1、期間 2026年2月1日 ～ 3月31日 (2ヶ月間)

2、内容 (1)ECO, R販売促進施策
 キャンペーン期間中、ECO-Rシリーズ (ER、EC、EHJ、ENJ)の仕入個数に対して
 下記の報奨金を進呈致します。



仕入個数	レポート単価
30個以上	200円
20個以上	150円
10個以上	100円

※左記は重複してお支払い致しません。

(2)期間中のERシリーズ又はENJシリーズの引取りにつき、上記(1)とは、別途レポートを支払います。
 但し上記(1)の仕入個数達成が条件となります。

ERシリーズ・・・150円/個
 ENJシリーズ・・・500円/個



<p>【例1】 期間中、一同友店でERのみ30個引き取った場合、 (1)200円+(2)150円で、1個当たり350円となり合計10,500円となります。</p>
<p>【例2】 期間中、一同友店でEC6個、ER2個、ENJ2個の合計10個納入した場合 (1) EC6個+ER2個+ENJ2個×100円=1,000円 (2) ER2個×150円+ENJ2個×500円=1,300円 (1)+(2)で合計2,300円となります。</p>

3、支払 ローナ本部様よりお支払いになります。

以上



千葉支部オリジナル企画 パイオニア報奨金増額キャンペーン

期間:2026年1月9日から3月15日まで 3月15日までに出荷完了できた分が対象です。

カーナビゲーションのご案内

支部外秘

HDパネルで画面キレイ、HDMI入出力端子搭載でこの価格!!



AVIC-RW822-D

7インチ イドサイズ



AVIC-RZ822-D

7インチサイズ

HD
1280×720

累計出荷台数
650万台
突破!

97%
今のナビが
満足できない
使いにくい
と悩まれている
お客様に

報奨金 (税別) **1,000円** + **千葉支部オリジナル 報奨金** (税別) **2,000円**

報奨金コミコミ価格!!

65,300円 (税別) **71,830円** (税込)



8型大画面ナビもこの価格に!!

累計出荷台数
650万台
突破!

97%
今のナビが
満足できない
使いにくい
と悩まれている
お客様に



AVIC-RL822-D

HD
1280×720

報奨金 (税別) **1,000円** + **千葉支部オリジナル 報奨金** (税別) **1,000円**

報奨金コミコミ価格!!

86,000円 (税別) **94,600円** (税込)



ディスプレイオーディオのご案内

「Apple CarPlay」「Android Auto™」
をワイヤレス接続でスマートに使いこなす



DMH-SZ500

Works with
Apple CarPlay

Works with
Android Auto

DVD CD USB iPhone Bluetooth®
HDMI入力 AV入力 高性能DSP ネットワークモード (3ウェイ)

報奨金 (税別) **500円** + **千葉支部オリジナル 報奨金** (税別) **500円**

報奨金コミコミ価格!!

42,100円 (税別) **46,310円** (税込)

「ナビはスマホで十分で、駐車時のカメラ画像
は確認したい!!」そんなお客様にピッタリです!!



FH-8500DVS

Works with
Apple CarPlay

Works with
Android Auto

CD DVD FM/AM USB
iPod/iPhone Android Bluetooth® AUX

報奨金 (税別) **500円** + **千葉支部オリジナル 報奨金** (税別) **1,000円**

報奨金コミコミ価格!!

34,700円 (税別) **38,170円** (税込)

価格は全国施策の価格を基準にして表記しています。



千葉支部オリジナル企画 パイオニア報奨金増額キャンペーン

期間:2026年1月9日から3月15日まで 3月15日までに出荷完了できた分が対象です。

ドライブレコーダーのご案内

大人気!!カロッツェリアからデジタルミラー型ドライブレコーダー



VREC-MS700D-D



GPS
アンテナ
内蔵

フロントカメラ

リアカメラ

Wide Quad HD 2560
370万画素 ×1440

NIGHT
SIGHT

STARVIS 2

電源ケーブル
シガーライタータイプ

メーカー3年保証 ※1

報奨金 (税別) 千葉支部オリジナル 報奨金 (税別)
500円 + 1,780円

報奨金コミコミ価格!!

39,220円 (税別) 43,142円 (税込)



一般の商品イメージ



STARVIS 2搭載商品イメージ



前後200万画素、STARVISで夜の映像がきれいに撮れる、高機能ドライブレコーダー



VREC-DZ410D-D

前後2カメラドライブレコーダー

※駐車監視機能付き



Full HD 1080

ULTRA
NIGHT
SIGHT

STARVIS

AI-ISP

メーカー3年保証

報奨金 (税別) 千葉支部オリジナル 報奨金 (税別)
500円 + 500円

報奨金コミコミ価格!!

19,100円 (税別) 21,010円 (税込)

ギボシ端子電源ケーブル



前後200万画素、コンパクトで高コストパフォーマンスなドライブレコーダー



VREC-DZ210D-D

前後2カメラドライブレコーダー

駐車監視ユニット別売 RD-DR001 6,600円(税込)



Full HD 1080

メーカー3年保証

報奨金 (税別) 千葉支部オリジナル 報奨金 (税別)
1,900円 + 1,000円

報奨金コミコミ価格!!

15,900円 (税別) 17,490円 (税込)

ギボシ端子電源ケーブル



価格は全国施策の価格を基準にして表記しています。

秋キャンペーン

パイオニア実績【機種別】

	AVIC- RL822-D	AVIC- RW822-D	AVIC- RZ822-D	DMH- SZ500	FH- 8500DVS	VREC- DZ410D-D	VREC- DZ210D-D	VREC- MS700D-D	合計
(資)梅林モータース	1								1
セキハツオートワークス(有)		1						1	2
(株)カーアシスト千葉						10			10
(株)金澤石油	1						1		2
(株)上田自動車商会		5	2						7
(株)田嶋自動車工業		1				2			3
(株)堀越自動車			1			2			3
(株)本宮自動車		3							3
細田自動車(有)		1				1			2
東葛トヨエース(株)	1								1
(有)ダイハツ勝浦センター				1					1
(有)メカニック銚洋		1	1						2
(有)宇之沢自動車販売		1				4			5
(有)江澤自動車	4	1			1		10		16
(有)小茶自動車						10			10
(有)小高モータース		3	3						6
(有)松尾商会					1				1
(有)星井自動車								1	1
(有)石澤モータース		1	1	1			5		8
(有)中村自動車		3							3
(有)野毛自動車		1						1	2
(有)嶺成自動車工業						4			4
(有)釜屋自動車						2			2
陽光自動車販売(株)		1							1
合計	7	23	8	2	2	35	16	3	96

パイオニア実績【金額】

報奨金（単価） 1,000 2,000 2,000 500 1,000 500 1,000 1,780

	AVIC- RL822-D	AVIC- RW822-D	AVIC- RZ822-D	DMH- SZ500	FH- 8500DVS	VREC- DZ410D-D	VREC- DZ210D-D	VREC- MS700D-D	合計
(資)梅林モータース	1,000	0	0	0	0	0	0	0	1,000
セキハツオートワークス(有)	0	2,000	0	0	0	0	0	1,780	3,780
(株)カーアシスト千葉	0	0	0	0	0	5,000	0	0	5,000
(株)金澤石油	1,000	0	0	0	0	0	1,000	0	2,000
(株)上田自動車商会	0	10,000	4,000	0	0	0	0	0	14,000
(株)田嶋自動車工業	0	2,000	0	0	0	1,000	0	0	3,000
(株)堀越自動車	0	0	2,000	0	0	1,000	0	0	3,000
(株)本宮自動車	0	6,000	0	0	0	0	0	0	6,000
細田自動車(有)	0	2,000	0	0	0	500	0	0	2,500
東葛トヨエース(株)	1,000	0	0	0	0	0	0	0	1,000
(有)ダイハツ勝浦センター	0	0	0	500	0	0	0	0	500
(有)メカニック銚洋	0	2,000	2,000	0	0	0	0	0	4,000
(有)宇之沢自動車販売	0	2,000	0	0	0	2,000	0	0	4,000
(有)江澤自動車	4,000	2,000	0	0	1,000	0	10,000	0	17,000
(有)小茶自動車	0	0	0	0	0	5,000	0	0	5,000
(有)小高モータース	0	6,000	6,000	0	0	0	0	0	12,000
(有)松尾商会	0	0	0	0	1,000	0	0	0	1,000
(有)星井自動車	0	0	0	0	0	0	0	1,780	1,780
(有)石澤モータース	0	2,000	2,000	500	0	0	5,000	0	9,500
(有)中村自動車	0	6,000	0	0	0	0	0	0	6,000
(有)野毛自動車	0	2,000	0	0	0	0	0	1,780	3,780
(有)嶺成自動車工業	0	0	0	0	0	2,000	0	0	2,000
(有)釜屋自動車	0	0	0	0	0	1,000	0	0	1,000
陽光自動車販売(株)	0	2,000	0	0	0	0	0	0	2,000
	7,000	46,000	16,000	1,000	2,000	17,500	16,000	5,340	110,840

ロータス千葉株式会社 御中

2026年1月9日



株式会社 ジーエス・ユアサバッテリー
首都圏支店 第三営業グループ

ロータス千葉企画 秋キャンペーンパイオニア報奨金支払額のお知らせ

拝啓 貴社益々ご清栄の事とお慶び申し上げます。
平素は格別のお引き立てを賜り暑く御礼申し上げます。
秋キャンペーンパイオニア報奨金額を下記の通りご案内を致します。

敬具

記

【1】ロータスサマーキャンペーン 期間：準備号より2025年9月5日 ～ 2025年11月30日

・パイオニア拡販施策報奨金

報奨金額 **110,840** 円

報奨金額	110,840 円
消費税	11,084 円
お支払金額	121,924 円

同友店別の内訳は別紙資料にてご案内させていただきます。

お支払方法 2026年1月26日、千葉銀行 穴川特別出張所 口座1005218 ロータス千葉(株)様にお振込させていただきます。

未来にタネをまこう。

JACCS

2026年春キャンペーン

提案書

2026年1月吉日
株式会社ジャックス
千葉支店

2025年秋キャンペーン結果

■ **取扱実績** **217,357,430円**
■ **シェア** **58.7%**

	目標額	お支払額（税込）	シェア50% 以上の場合
2.5億円達成賞	¥250,000,000	¥70,000	¥100,000
3億円達成賞	¥300,000,000	¥100,000	¥150,000
支部目標達成賞	¥314,990,000	¥250,000	¥300,000
ジャックス目標	¥321,290,000	¥300,000	¥350,000
ジャックス特別賞	¥330,740,000	¥400,000	¥450,000

2025年秋キャンペーン地区対抗戦結果

■ 企画内容

- ① LL目標達成率に応じ、上位3地区を表彰
1位：3万円 2位：2万円 3位：1万円
- ② 当社シェアに応じ更に上積み
シェア50%超：+2万円 シェア60%超：+3万円

順位	地区名	目標達成率	シェア	お支払額
1位	第4地区	146.9%	67.9%	6万円
2位	第3地区	126.3%	58.1%	4万円
3位	第1地区	64.1%	78.4%	4万円
4位	第2地区	58.9%	58.4%	—

合計140,000円のお支払い

2026年春キャンペーン同友様向け施策

■ 施策①

オートローン（新車・中古車・車検整備）

実績 1 件に対し各同友企業様に還元いたします。

■ 還元内容（振込）

①	新車	5,093円
②	中古車	5,093円
③	車検整備	1,018円

※ギフト券ご希望の同友様

①新車・中古車 5,000円 ②車検整備 1,000円

現金振込とギフト券では還元金額が異なります（端数切捨）

2026年春キャンペーン同友様向け施策

■ 施策②

(株) ロートピアの積極推進

リース料総額の1 / 2がロータスカウント (LL) になります。

■ 施策③

ロータスカード新規会員獲得につき紹介料をお支払い

■ 施策④

WeBByオートの推進 口振依頼書郵送対応システム導入

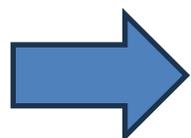
■ 施策⑤

ネオバリアぶるプランβ (自由返済型ローン) の導入

お客様のライフプランに合わせた支払方法をご提供

千葉県支部様向け施策

	目標額	お支払額（税込）	シェア50% 以上の場合
2.5億円達成賞	¥250,000,000	¥50,000	¥70,000
3億円達成賞	¥300,000,000	¥100,000	¥120,000
支部目標達成賞	¥355,110,000	¥150,000	¥200,000
ジャックス目標	¥362,212,000	¥200,000	¥250,000
ジャックス特別賞	¥372,866,000	¥300,000	¥350,000



最大350,000円のお支払い

2026年春キャンペーン地区対抗戦

■ 報奨金最大 15万円

■ 企画内容

- ① 目標達成率に応じ、上位の3地区を表彰
1位：3万円 2位：2万円 3位：1万円
- ② 当社ローン利用のシェア50%超で2万円アップ
シェア60%超で3万円アップ

■ 特別施策

ロータス春キャンペーンを社員一同、盛り上げてまいります。
ご質問・ご要望等は弊社担当へご連絡お願いします。



2025年度 **ロータス**

Orico

春の総合キャンペーン

2026年2月1日(日)～3月31日(火)

オリコキャンペーン企画

一致団結!

本部統一施策

□オートローンサポート施策

- ①傷補償サービス『ロータス**安心Plus One【更新型】**』
- ②長期保険組み込み可能オートローン『**O-Lai(オーライ)**』(最大7年分組込可)
- ③ロータス**自由型返済プラン**(ニューバジェット)ローン

個社褒賞企画

□LL部門

- ①新車 **5,000円**／件 中古車 **5,000円**／件
- ②車検整備 **1,000円**／件 (整備は5万円以上が対象)
- ③**スタートダッシュ企画**(2月10日まで確定のご契約)
(+追加! 車両 **3,000円**／件 車検整備 **1,000円**／件)(最大5件)
- ④**【特別】ステップアップ特別賞**(達成金額に合わせて追加褒賞)※重複なし
(+追加! ★500万達成賞:**5,000円**★1000万達成賞:**10,000円**
★2000万達成賞:**20,000円**★3000万達成賞:**30,000円**)

支部褒賞

□目標達成

- ①前年実績(166,400千円) 達成褒賞 ⇒ **50,000円**
- ②オリコ目標(246,772千円) 達成褒賞 ⇒ **50,000円**

③**【好評につき継続】オリコ目標または前年実績達成褒賞**

前年実績達成 ⇒ **サントリー山崎ウイスキー**を支部へ1本進呈

オリコ目標達成 ⇒ **サントリー山崎ウイスキー(12年もの)**を1本追加!!

(どちらの目標もクリアすると飲み比べが楽しめます!)



ご好評につき
バージョンアップし
継続決定!!



「オリコニューバジェットローン」と「金融機関マイカーローン」って何が違うの？



ポイント 1 お申込み手続きは簡単・便利!!

ニューバジェットローンはお車の
購入手続と一緒に申込みが
できて、
**審査もその場でスピー
ディーにできるんだ!**



	ニューバジェットローン	金融機関(一般例)*
審査スピード	約10分~	即日~数日
営業日	365日対応(年末・年始一部除く)	平日のみ
契約手続	販売店	来店または郵送
引落口座	全国の金融機関	自社口座
必要書類	免許証	所得証明書・ 本人確認書類・見積書他

ポイント 2 自由自在なお支払プラン!!

おすすめは
ニューバジェットローン!
契約後に支払変更
が自由にできて、
スポット返済手数料
も必要ないんだ!



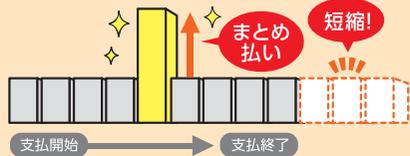
	ニューバジェットローン	金融機関(一般例)*
スポット返済 (一部繰上返済)	できる	できる
スポット返済手数料	なし	3,000円~5,000円(1回毎・税別)
支払期間	8年~最長10年	7年~最長10年
支払プラン変更	できる	できない
年齢条件	18歳以上~	20歳以上~65歳以下
金利	固定	変動
保証料	なし	あり
手数料	なし	取扱手数料・印紙代

A スポット返済について

途中でまとまった金額をいつでも臨時に支払うことができ、金利の負担が軽減できます。スポット返済は50,000円以上であれば何回でもご利用いただけ、手数料も不要です。
※スポット返済はお客さまからの振込みとなり、振込み手数料はお客さまのご負担となります。



ニューバジェットローンなら、まとまった金額を
スポット返済することで**期間を短縮**できます!



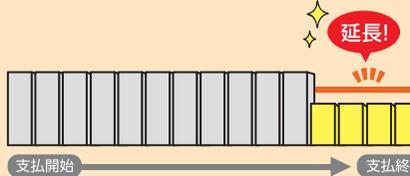
支払期間を短縮すれば、**支払総額が少なくて済むからオトクだよ!**

B 支払プラン変更について

臨時の出費が重なるような時は、お支払いを次の月に繰り越すことができたり(金利のお支払いのみ)、ご希望に応じて返済回数を延長できたり、とても安心なローンです。
※返済回数を延長する場合は初回から通算で新車120回以内、中古車96回以内となります。



ニューバジェットローンなら...お支払期間を**延長**できます!



突然の出費でも、**慌てなくて済むから安心だね!**

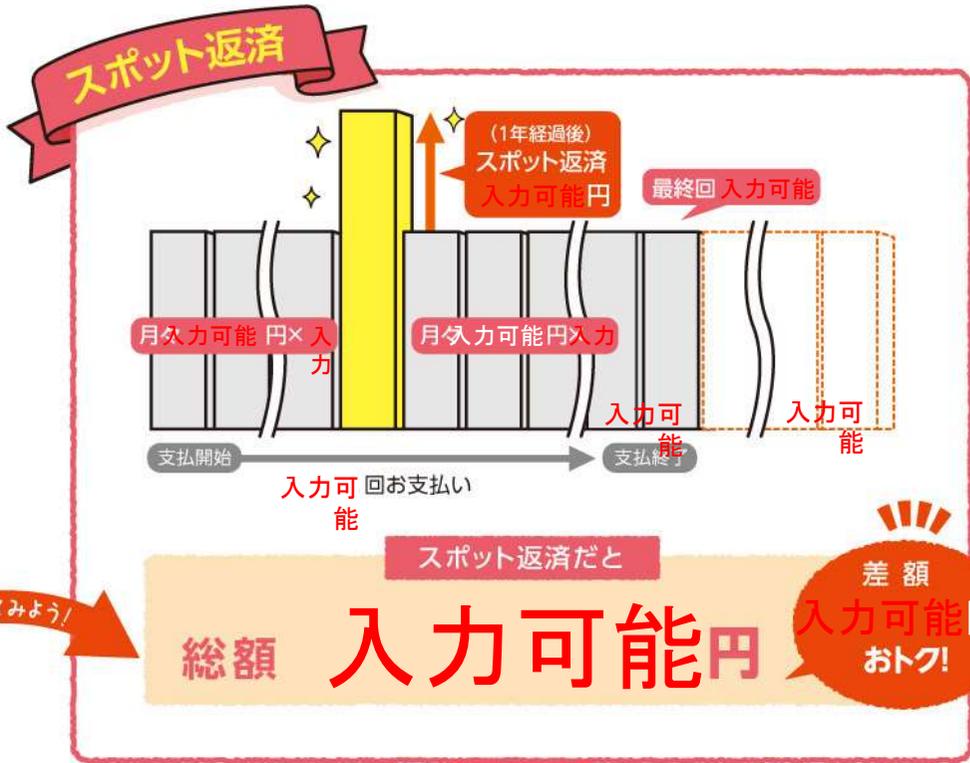
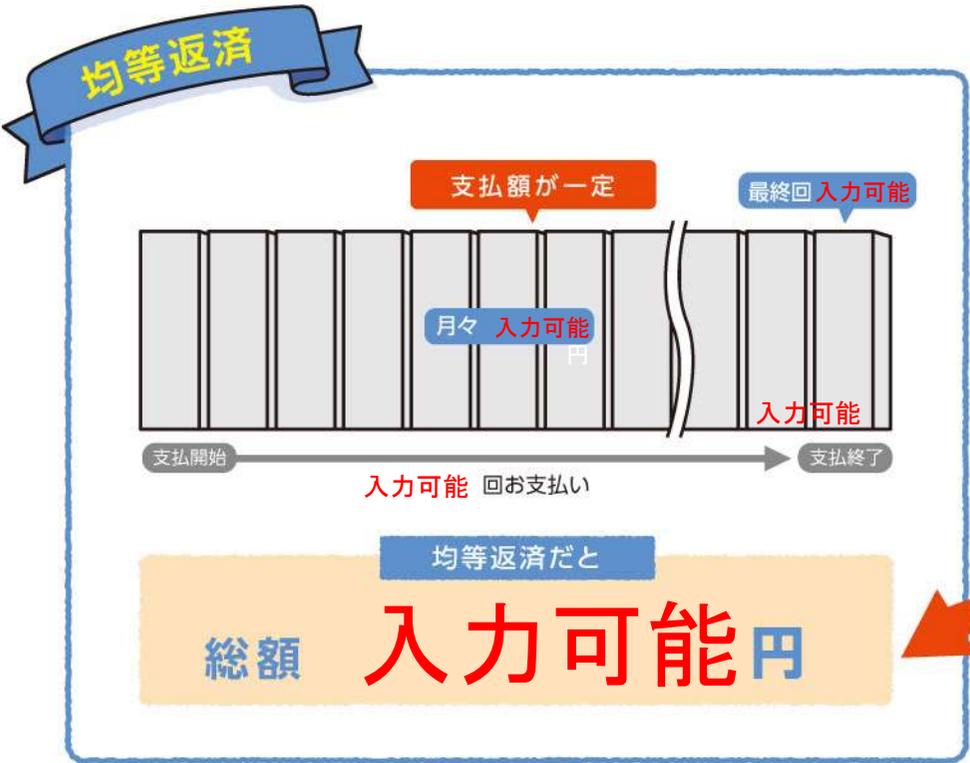
※あくまでも一般的な例となりますので、詳細は各金融機関へ個別にご確認ください。



スポット返済で支払うと、どのくらいおトクなの？



たとえば ニューバジェットローンを利用して、新車を購入。均等返済とスポット返済を比較すると… (入力可能万円を実質年率入力可能%で入力可能回のお支払いの場合) 



比べてみよう!

ニューバジェットローンは後から支払額を変更できるから、まずは均等返済で、組んでおけば安心だね!!



スポット返済すると、金利負担が少なくなるから、総支払額を均等返済よりも減らすことができるんだよ!

NEW

ローン商談サポートサイト 「瞬サポ君」のご案内

みなさまのご要望により、更に使いやすくなりました！

簡易試算



業務効率



1 オートローンとニューバジェットローンがスマホで楽々試算！

2 お客様のご希望月額金額から楽々試算！外出先でもOK！

3 ニューバジェットローンの元金最終回指定払いも楽々試算！

NEW お客様へすぐに提案できるよう、印刷機能を追加しました！

NEW ニューバジェットローン初回支払月が翌々月からも選択可能！

ローンPOP



利用率
UP

1 簡易試算から連動して、ローンPOPが簡単に作成可能！

2 ニューバジェットローン「月額定額払」でお求め易さを訴求！

3 店頭車両に掲示することで、ローン利用をアピール！

NEW お店の雰囲気合ったデザインが選べるようになりました！

NEW 企画に合せ、フリーコメントが入力できるようになりました！

アクセス方法

URL

<http://orico.jp/ssp>

QRコード



瞬サポ君活用例

Q. 予算100万円で
月々2万円・ボーナス2万円
くらいで支払いたいな・・・



● Step1: 支払方法を選び、

● Step2: 金額をいれると・・・

● Step3: 試算結果がでます！

A. 均等払いなら・・・



現金販売価格	1,000,000 円	初回支払年月	2017年02月
頭金(現金+下取価格)	0 円	ボーナス併用	<input type="radio"/> 無 <input checked="" type="radio"/> 有
ローン元金	1,000,000 円	ボーナス初回年月	2017年 6 月
実質年率	6.0 %	ボーナス支払月組合せ(夏/冬)	06 月 12 月
毎月のお支払金額	20,000 円	ボーナス月加算分割支払金	20,000 円

支払回数	49 回
支払プラン	2017年02月～2021年01月 20,000 円 最終回 2021年02月 9,309 円
ボーナス月加算	2017年06月～2020年12月 20,000 円 最終回 2020年12月 20,000 円

A. 元金最終回指定払いなら・・・

現金販売価格	1,000,000 円	ボーナス併用	<input type="radio"/> 無 <input checked="" type="radio"/> 有
頭金(現金+下取価格)	0 円	ボーナス初回年月	2017年 6 月
ローン元金	1,000,000 円	ボーナス支払月組合せ(夏/冬)	06 月 12 月
実質年率	6 %	ボーナス月加算分割支払金	20,000 円
毎月のお支払金額	20,000 円	元金最終回指定	36 回目
初回支払年月	2017年02月		

支払回数	36 回
支払プラン	2017年02月～2019年12月 20,000 円 最終回 2020年01月 299,649 円
ボーナス月加算	2017年06月～2019年12月 20,000 円 最終回 2019年12月 20,000 円

● Step 4 : 試算結果をそのままローンPOPとして使用できます！



オリコ スタイリッシュ



チェック柄



アメコミ柄



季節柄 (季節毎に変わります)



インポート柄

デザインは全29種類をご用意！
横型と縦型がございます！

お店の雰囲気に合わせたデザイン！
また、フリーコメントも可能！



展示車両の
POPに！

支援現場の最前線から！知って得する外国人雇用

外国人財 活用セミナー

2026. 3. 6 **金** | 10:00~11:30
船橋市役所6階602会議室



《セミナー内容》

- ①ご挨拶・講師紹介
- ②参加者のネットワーキングタイム
- ③外国人財の採用・定着について
- ④外国人財の活用事例
- ⑤パネルディスカッション



講師

株式会社YOLO JAPAN
代表取締役 加地 太祐

参加費

無料

定員

先着30名

申込

オンライン申請
(右記二次元コードから)



応募締切 令和8年2月28日(土)



代表取締役 加地 太祐

2004年に英会話スクールを創業後、東京、大阪の英会話家庭教師事業、オンライン英会話事業など14年の外国人雇用のノウハウを活かし2016年「YOLO JAPAN」をローンチ。東京大学法科大学院などでの講師やダイヤモンドオンラインの連載、出版などがある。

お問い合わせ先：船橋市商工振興課 047-436-2477

主催：船橋市、株式会社オリエントコーポレーション

※本セミナーは、船橋市と株式会社オリエントコーポレーションとの包括連携協定に基づく取り組みです。

令和8年1月15日

ロータス千葉株式会社 御中

(株)オリエントコーポレーション 千葉支店
岡崎 広大

2025年度ロータス秋の総合キャンペーン お支払明細書

- | | |
|-----------|-----------------------------|
| 1.お支払褒賞金額 | <u>0円</u> |
| 2.お支払日 | |
| 3.お支払口座 | 千葉銀行/穴川特別出張所
(普) 1005218 |

<内訳>

- | | |
|--------------|-------------------|
| 【前年実績達成褒賞】 | <u>0円</u> |
| 【オリコ目標達成褒賞】 | <u>0円</u> |
| ※山崎ウイスキー特別褒賞 | <u>対象外</u> |

ALL 三菱車 代車リース「1.9%」適用特別ご支援施策

『LM チャレンジ 10000』ご支援施策としまして、

ALL 三菱車を対象に、代車リース「**1.9% 特別金利**」

で提供いたします。

12月受注分より2026年3月末までの登録となる契約が対象となります。

1. 対象期間	<p>2025年12月 ~ 2026年3月</p> <p>※2026年3月末迄の登録完了</p>
2. リース対象車両	◆ ALL 三菱車 新車、及び新古車(登録後6ヶ月まで)
3. 利用限度額	<p>◆ リース料総額 500万以内(FC店は別途:基準額に準じます)</p> <p>※リース料総額ですから、残価部分は算入されませんので、 軽自動車の場合は、4~6台程度、可能になります。</p> <p>※FC店(預り金20万)は700万以上の利用限度額設定が可能です。</p>
4. 引受方法	<p>◆ ロートピアが直接引受します。</p> <p>(注意)信販保証ではないため、LL実績カウントはありません。)</p>
5. 特別金利	◆ 1.9%
6. リース期間	<p>◆ 24ヶ月・36ヶ月</p> <p>※24ヶ月未満及び36ヶ月超リースは通常金利 4.1%を適用します。</p>
7. 中途解約	◆ 合意解約となり解約の場合は解約金が発生します。
8. 車両代金支払サイト	<p>◆ 1~15日登録分 ⇒ 当月末日</p> <p>16~末日登録分 ⇒ 翌月15日</p>
9. リース満了時	◆ 原則、ご契約同友にて残価で買取(契約時に買取保証契約を結びます。)

2025年度 ロートピアキャンペーン・追加施策

【ロートピア商品・全同友企業稼働支部表彰】

◆ 2025年度全同友企業様が稼働した支部様を表彰させていただきます。

★全稼働表彰: **50,000円**(税別)

:2024年度達成支部	函館、福井県、島根県、大分県	4支部様
達成率80%以上支部	北見、山形県、鹿児島県	3支部様
達成率70%以上支部	札幌、旭川、帯広、宮城県、群馬県、神奈川県、 富山県、滋賀県、山口県、高知県、熊本県、沖縄県	12支部様

【ロートピアリース年間台数目標・達成率100%表彰】

◆ 2025年度特約店リース(マイカー、法人)台数目標100%を達成した全支部様を、表彰させていただきます。

★100%達成表彰: **30,000円**(税別)

:2024年度達成支部	札幌、函館、秋田県、宮城県、神奈川県、山梨県、長野県、 新潟県、岐阜県、富山県、石川県、滋賀県、京都府、岡山県 鳥取県、島根県、香川県、福岡県、大分県、佐賀県、熊本県 鹿児島県、沖縄県	23支部様
-------------	---	-------

2025年度 ロートピアオートリース認定制度・追加施策

【認定制度概要】

① -1, 特約店リース「新規販売台数」賞

～年間販売台数に応じて認定し、台当りインセンティブを支払います。

＜内 容＞	販売台数	台当りインセンティブ
ダイヤモンド*	100台 以上	7,000円
プラチナ	60台 以上	6,000円
ゴールド48	48台 以上	5,000円
ゴールド36	36台 以上	4,000円
シルバー24	24台 以上	3,000円
シルバー12	12台 以上	2,000円

①-2. (変更) ダイヤモンド認定について

～販売台数+50台単位で、+1,000円のインセンティブ上乗せをさせていただきます。(例、200台達成の場合、台当りインセンティブ～9,000円)

②, 順位賞

～特約店リースの前年度販売台数に応じた順位で認定し、表彰させていただきます。

	優勝	準優勝	3位	4位	5位	6位～10位
順位賞	10万	7万	5万円	4万円	3万円	1万円

③, 運営要項

～「シルバー24認定」以上の同友企業様を、2026年度認定式典にご招待させていただきます。「シルバー12認定」は交通費はご負担をお願いいたします。

～認定制度の運営要綱及び表彰内容については、年度ごとの情勢を見ながら適宜設定させていただきます。

以 上

2025年10月～11月 ロートピア・オートリースキャンペーン

確報結果: 100%達成・優績5P獲得

支店/支部	目標	成約台数明細 ①							基準	参加状況 ②			①+②		リース保証	メンテナンス	保証商品
	台数	マイカーL	法人L	代車L	楽川	FC L	合計	達成率	同友数	参加数	総合参加率	合計	順位	LL 1/2	件数	件数	
関東支店	206	50	42	124	65	0	281	136.4%	339	166	48.9%	185.3%		110,054	1,131	470	
★ 栃木	22	7	2	11	15	0	35	159.0%	34	17	50.0%	209.0%	28	13,378	52	26	
★ 茨城	53	12	7	17	13	0	49	92.4%	49	27	55.1%	147.5%	49	24,308	127	57	
★ 群馬	15	9	3	11	2	0	25	166.6%	39	25	64.1%	230.7%	17	16,449	805	194	
★ 埼玉	20	0	2	9	6	0	17	85.0%	55	16	29.0%	114.0%	51	1,418	60	64	
★ 東京	38	2	13	43	7	0	65	171.0%	56	29	51.7%	222.7%	22	16,588	2	11	
★ 千葉	17	4	4	3	9	0	20	117.6%	56	18	32.1%	149.7%	48	10,805	19	50	
★ 神奈川	41	16	11	30	13	0	70	170.7%	50	34	68.0%	238.7%	15	27,108	66	68	

2025年度 ロートピアリース 年間目標 達成状況

確報結果: 100%達成・優績10P獲得

支店/支部	年間	11月度 累計実績 ①							基準	参加状況 ②			①+②
	目標台数	マイカーL	法人L	代車L	楽川	FC L	合計	達成率	同友数	参加数	総合参加率	合計	
関東支店	1,215	176	145	249	306	0	876	72.0%	339	205	60.4%	132.4%	
★ 栃木	130	25	10	14	70	0	119	91.5%	34	22	64.7%	156.2%	
★ 茨城	311	50	22	36	63	0	171	54.9%	49	32	65.3%	120.2%	
★ 群馬	93	24	11	27	13	0	75	80.6%	39	29	74.3%	154.9%	
埼玉	117	1	14	24	23	0	62	52.9%	55	23	41.8%	94.7%	
★ 東京	226	8	38	91	29	0	166	73.4%	56	36	64.2%	137.6%	
★ 千葉	100	11	14	6	48	0	79	79.0%	56	25	44.6%	123.6%	
★ 神奈川	238	57	36	51	60	0	204	85.7%	50	38	76.0%	161.7%	

全日本ロータス同友会千葉県支部御中

(株) ロートピア

2025年度秋キャンペーン・報奨金のご案内

(金額は全て税込)

2025年度ロートピアオートリースキャンペーン (2025年10~11月)

44,000円【達成・総合達成率149.7%】

明細) マイカーリース4台 法人リース4台 合計8台

・ 8台×5,500円=44,000円

**合計44,000円をロータス千葉県支部様へお振込み
いたします** *振込日2026年1月30日(金)

ルートピア商品利用状況				加盟状況							2025年4月～2025年11月 台数・件数 実績						
支部名	コード	同友名	基準	特約店	楽ノリレンタ	FC店	メンテパック	保証商品	予約ナビ	在庫ネット	マイカーリース	法人リース	代車リース	楽ノリレンタ	FCリース	メンテパック	保証商品
1	千葉	26002	(株)石山	基準	○	◎	○	○									
2	千葉	26009	アスカ自動車工業(株)	基準	◎	○	○	○		○				1			
3	千葉	26013	(株)成田自動車	基準	○		○										
4	千葉	26030	(株)なかじま	基準													
5	千葉	26035	(株)ミック	基準	◎		○	○		○		2					19
6	千葉	26049	東葛トヨエース(株)	基準	○		○										
7	千葉	26062	(株)文山自動車	基準	◎												
8	千葉	26069	(有)釜屋自動車	基準	○	○		○									2
9	千葉	26076	(有)松尾商会	基準	◎	○	○	○		○	4	1		2		26	5
10	千葉	26078	(株)上田自動車商会	基準													
11	千葉	26079	(有)小茶自動車	基準	○	◎											
12	千葉	26082	(株)吉井自動車工業	基準	◎	○	○	○		○				1			
13	千葉	26084	(有)江澤自動車	基準	○			○									
14	千葉	26090	(有)戸村モータース	基準	○												
15	千葉	26096	陽光自動車販売(株)	基準	○												
16	千葉	26097	(株)堀越自動車	基準	◎	○		○		○						2	2
17	千葉	26105	セキハツオートワークス(有)	基準	○	○	○	○		○							15
18	千葉	26109	(有)神明自動車	基準	○	○	○	○		○	1			1			
19	千葉	26110	(有)村松自動車	基準	○			○				1					
20	千葉	26111	(有)中村自動車	基準	○	○	○	○					1	5			
21	千葉	26112	細田自動車(有)	基準													
22	千葉	26113	(有)野毛自動車	基準	○	○		○	○	○				1		21	31
23	千葉	26114	(有)メカニック銚洋	基準	◎			○	○		6	5					
24	千葉	26115	(有)オートウィル	基準													
25	千葉	26116	(有)嶺成自動車工業	基準	◎					○							
26	千葉	26118	(有)宮田モータース	基準	○	○		○									
27	千葉	26119	(株)サンアイク スマイル店	基準	○	○	○							20			
28	千葉	26121	(有)伊藤自動車	基準	○			○									
29	千葉	26123	(有)浅野	基準	◎		○	○		○						3	29
30	千葉	26124	(株)ビッグワンオート	基準	○	○	○	○									
31	千葉	26125	(株)センチリーオート	基準													
32	千葉	26127	(有)石澤モータース	基準	◎	○	○	○		○				2		24	18
33	千葉	26128	(株)カーアシスト千葉	基準	◎	○	○	○		○				1			
34	千葉	26129	(有)藤崎自動車	基準	○	○		○	○					2		2	1
35	千葉	26130	(有)宮城自動車	基準	○												
36	千葉	26131	(有)宇之沢自動車販売	基準				○									3
37	千葉	26132	(有)アンビル自動車工業所	基準	○			○									
38	千葉	26133	スバル千葉東(株)	基準	○			○									3
39	千葉	26134	和幸工業(株)	基準	◎		○					3	1				
40	千葉	26135	(株)アオキオートサービス	基準	○												
41	千葉	26136	(有)芝野オートサービス	基準	○												
42	千葉	26137	(資)梅林モータース	基準	○	○	○					1	4	1			
43	千葉	26138	(株)田嶋自動車工業	基準	○	○	○							1			
44	千葉	26139	(株)日本自動車	基準	○	○											
45	千葉	26140	(有)内海自動車	基準	○												
46	千葉	26141	(株)金澤石油	基準													
47	千葉	26146	(有)岩澤自動車	基準													
48	千葉	26148	(有)小高モータース	基準													
49	千葉	26151	松井燃料(株)	基準	○	○		○				1		1			4
50	千葉	26152	(株)トップランク	基準	○												
51	千葉	26153	(有)一木自動車	基準	○												
52	千葉	26154	(株)CAR INC	基準													
53	千葉	26155	(有)吉川自動車工業	基準													
54	千葉	26156	(株)本宮自動車	基準	○	○								4			
55	千葉	26157	(有)星井自動車	基準	○	○								4			
56	千葉	26159	(株)太陽自動車工業	基準	○												
57	千葉	26160	(有)小高屋商会														
58	千葉	26162	(有)ダイハツ勝浦センター		○	○		○						1			29
59	千葉	26163	(有)西谷自動車整備工場														
60	千葉	26164	佐藤自動車整備工場														
加盟・稼働 同友企業数→				46	24	17	11	24		12	3	7	3	16		6	13
内数DMC会員・楽ノリ独立型会員◎印→				12	2	実績合計→					11	14	6	48		78	161
									2024年度11月実績		12	8	3	34		56	305
									2024年度11月比較		-1	6	3	14		22	-144

2025年度 秋キャンペーン(10~11月)支部販促費明細

	成約台数明細						①		①+②		ML・法人・FC @3000	目標達成加算 特約@2000	上位支部 5位まで	マイカー 上位5位	総合計 税別	支払額 税込
	マイカーL	法人L	代車L	楽々	FC L	合計	達成率	総合参加率	合計	順位						
札幌	86	8	27	9	0	130	120.3%	60.4%	180.7%	41	282,000	188,000		40,000	510,000	561,000
函館	6	1	5	4	0	16	114.2%	100.0%	214.2%	24	21,000	14,000			35,000	38,500
北見	1	0	16	28	0	45	180.0%	66.6%	246.6%	11	3,000	2,000			5,000	5,500
旭川	7	0	19	15	0	41	157.6%	65.2%	222.8%	21	21,000	14,000			35,000	38,500
帯広	2	1	7	17	0	27	192.8%	52.6%	245.4%	12	9,000	6,000			15,000	16,500
青森	5	2	8	1	1	17	113.3%	45.4%	158.7%	46	24,000	16,000			40,000	44,000
岩手	3	1	2	11	2	19	146.1%	48.4%	194.5%	35	18,000	12,000			30,000	33,000
秋田	11	3	7	2	0	23	153.3%	50.0%	203.3%	31	42,000	28,000			70,000	77,000
山形	13	7	21	11	0	52	133.3%	64.7%	198.0%	34	60,000	40,000			100,000	110,000
宮城	9	9	7	9	0	34	178.9%	63.1%	242.0%	14	54,000	36,000			90,000	99,000
福島	1	0	25	4	0	30	300.0%	58.3%	358.3%	4	3,000	2,000	20,000		25,000	27,500
栃木	7	2	11	15	0	35	159.0%	50.0%	209.0%	28	27,000	18,000			45,000	49,500
茨城	12	7	17	13	0	49	92.4%	55.1%	147.5%	49	57,000	38,000			95,000	104,500
群馬	9	3	11	2	0	25	166.6%	64.1%	230.7%	17	36,000	24,000			60,000	66,000
埼玉	0	2	9	6	0	17	85.0%	29.0%	114.0%	51	6,000	4,000			10,000	11,000
東京	2	13	43	7	0	65	171.0%	51.7%	222.7%	22	45,000	30,000			75,000	82,500
千葉	4	4	3	9	0	20	117.6%	32.1%	149.7%	48	24,000	16,000			40,000	44,000
神奈川	16	11	30	13	0	70	170.7%	68.0%	238.7%	15	81,000	54,000			135,000	148,500
山梨	36	8	11	2	0	57	139.0%	52.1%	191.1%	37	132,000	88,000	30,000		250,000	275,000
長野	2	4	8	13	0	27	117.3%	51.4%	168.7%	43	18,000	12,000			30,000	33,000
新潟	20	8	9	4	0	41	164.0%	37.5%	201.5%	32	84,000	56,000			140,000	154,000
静岡	25	14	14	10	0	63	150.0%	57.4%	207.4%	29	117,000	78,000			195,000	214,500
愛知	8	3	11	9	0	31	182.3%	33.9%	216.2%	23	33,000	22,000			55,000	60,500
岐阜	18	5	4	15	0	42	161.5%	51.2%	212.7%	26	69,000	46,000			115,000	126,500
三重	1	5	9	10	0	25	131.5%	50.0%	181.5%	40	18,000	12,000			30,000	33,000
富山	0	5	10	3	0	18	257.1%	61.1%	318.2%	6	15,000	10,000			25,000	27,500
石川	3	7	3	1	0	14	127.2%	62.9%	190.1%	38	30,000	20,000			50,000	55,000
福井	16	10	24	17	0	67	159.5%	84.2%	243.7%	13	78,000	52,000			130,000	143,000
滋賀	0	0	7	0	0	7	233.3%	61.5%	294.8%	8	0	0			0	0
京都	9	2	9	6	0	26	130.0%	46.1%	176.1%	42	33,000	22,000			55,000	60,500
大阪	5	5	9	10	0	29	152.6%	45.7%	198.3%	33	30,000	20,000			50,000	55,000
奈良	0	2	4	1	0	7	100.0%	50.0%	150.0%	47	6,000	4,000			10,000	11,000
和歌山	2	5	8	7	0	22	220.0%	50.0%	270.0%	9	21,000	14,000			35,000	38,500
兵庫	2	2	15	6	1	26	173.3%	37.7%	211.0%	27	15,000	10,000			25,000	27,500
岡山	23	5	18	6	0	52	179.3%	50.0%	229.3%	19	84,000	56,000			140,000	154,000
鳥取	1	0	15	0	0	16	400.0%	66.6%	466.6%	1	3,000	2,000	50,000		55,000	60,500
島根	26	9	8	1	0	44	169.2%	61.5%	230.7%	17	105,000	70,000	10,000		185,000	203,500
広島	11	3	15	23	0	52	179.3%	46.2%	225.5%	20	42,000	28,000			70,000	77,000
山口	5	6	10	5	0	26	130.0%	54.1%	184.1%	39	33,000	22,000			55,000	60,500
香川	8	9	5	12	0	34	147.8%	65.3%	213.1%	25	51,000	34,000			85,000	93,500
徳島	1	0	4	5	0	10	90.9%	40.0%	130.9%	50	3,000	2,000			5,000	5,500
愛媛	1	2	8	6	0	17	154.5%	52.9%	207.4%	29	9,000	6,000			15,000	16,500
高知	2	3	6	8	0	19	135.7%	56.2%	191.9%	36	15,000	10,000			25,000	27,500
福岡	24	2	21	16	0	63	185.2%	52.3%	237.5%	16	78,000	52,000			130,000	143,000
大分	35	10	18	32	0	95	83.3%	84.0%	167.3%	44	135,000	90,000	20,000		245,000	269,500
佐賀	15	6	15	1	0	37	308.3%	75.0%	383.3%	3	63,000	42,000	30,000		135,000	148,500
長崎	0	3	4	3	0	10	250.0%	50.0%	300.0%	7	9,000	6,000			15,000	16,500
熊本	103	9	11	33	0	156	185.7%	64.7%	250.4%	10	336,000	224,000	50,000		610,000	671,000
宮崎	3	5	12	2	0	22	275.0%	56.5%	331.5%	5	24,000	16,000	10,000		50,000	55,000
鹿児島	3	3	10	8	0	24	92.3%	71.4%	163.7%	45	18,000	12,000			30,000	33,000
沖縄	5	8	15	10	0	38	345.4%	68.4%	413.8%	2	39,000	26,000	40,000		105,000	115,500
口一タス計	607	242	618	461	4	1,932	149.6%	53.3%	202.9%		2,559,000	1,706,000	150,000	150,000	4,565,000	5,021,500

◆振込日 2026年1月30日 各支部法人口座に振り込みします。

ロータス50周年ありがとうキャンペーン 第2弾 秋キャンペーン結果



2026年1月27日
MWJワランティ株式会社



ロータス保証

**ロータス50周年
ありがとうキャンペーン**

第2弾 秋 キャンペーン

ロータス保証（新車・中古車・車検時）
期間中の 保証販売件数 **全国上位 50位まで表彰！**

ロータス保証
スんぽろ先生

1位:6万円
2位:5万円
3位:4万円

ロータス保証
SHUGO-EN

4~10位： 3万円	31~40位： 1.5万円
11~20位： 2.5万円	41~50位： 1万円
21~30位： 2万円	

期間：2025年10月1日～11月30日

【対象】	ロータス保証加盟店全店
【対象商品】	新車延長保証・中古車保証・車検時保証
【条件 / 結果】	本キャンペーンは上記期間中に計上されたご契約を対象とし、12月に集計いたします。なお、12月中に取消または解約となった契約は対象外とさせていただきます。 翌年1月以降 表彰・各社指定口座へお振込いたします。

当キャンペーンのお問い合わせ先：MWJ ワランティ株式会社
ヘルプデスク：0120-596-889 (9:00～18:00/土日祝除く)

MWJ Warranty

第 37 位

有限会社 野毛自動車

有限会社 ダイハツ勝浦センター

オイル添加剤
スープリム
SUPREME
のご提案

(株)ユーエスシー 千葉支社



SUPREME 商品概要



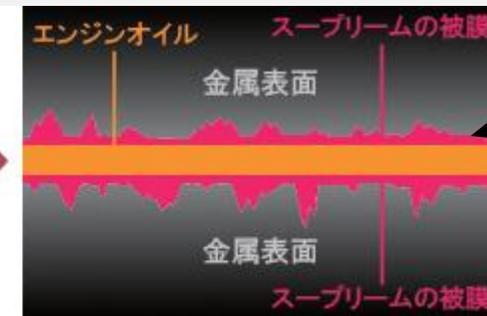
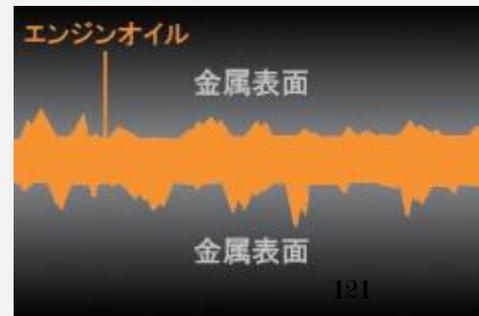
Regular 缶
220ml

化学合成油ベース



Mini 缶
160ml

- ①SUPREMEとは英語で「最高」を意味し、2003年頃までズームパワーブランドで販売していた高級添加剤の復刻版です。
- ②最新のエンジンオイルとの適合性に優れた設計で、厳選した複数の極圧剤を独自製法によりブレンド配合した複合系のエンジンオイル添加剤です。
- ③コアとなる極圧性能については、USCズームパワー史上最高のパフォーマンスとなる完成度です。



金属表面で発生
する摩擦を大幅
に低減！

使用方法

- ①オイルの種類を確認してください。（2サイクルエンジンには使用できません）
- ②注入前に容器をよく振ってください。
- ③エンジンを切り、オイルが充分冷えてから注入してください。
- ④本液の注入には、周辺の油、ゴミ、水等が入らないように注意してください。
- ⑤注入後、オイルキャップを閉め、約5分間アイドリングをし、油量が適正であることをオイルレベルゲージで確認してください。

*塗装面に本液が付着すると変色する恐れがありますので、速やかに布等で拭き取ってください。

*本液使用時に他の添加剤と併用しないでください。

標準添加量

SUPREME	220ml	エンジンオイル3～6Lに対して1缶
SUPREME mini	160ml	エンジンオイル2～3Lに対して1缶

実車試験①

- SUPREME添加前と添加後の馬力と加速性能、燃費性能をシャシーダイナモ上にて測定
また、排気ガス測定器にてCO・HC濃度を測定
- 加速性能は、車速とエンジン回転数の2種類の測定を実施
- 添加後の測定は、SUPREME添加後にシャシーダイナモ上で10km走行後に実施

[車両情報] スバル インプレッサ (年式2010.3/型式GH2)
走行距離：66,121km

	添加前		添加後		評価
馬力	計測 1	101.4 ps	計測 1	104.4 ps	2.9 ps (2.8%) 改善
	計測 2	101.7 ps	計測 2	104.6 ps	
	平均	101.6 ps	平均	104.5 ps	

実車試験②

車速ベース： 時速70kmから時速120kmまでの所要時間

	添加前		添加後		評価
加速性能① (車速ベース)	計測 1	5.94 sec	計測 1	5.74 sec	0.23 秒 (3.8%) 改善
	計測 2	5.92 sec	計測 2	5.66 sec	
	平均	5.93 sec	平均	5.70 sec	

回転数ベース： 3,000回転から6,000回転までの所要時間

	添加前		添加後		評価
加速性能② (回転数ベース)	計測 1	8.78 sec	計測 1	8.47 sec	0.37 秒 (4.2%) 改善
	計測 2	8.76 sec	計測 2	8.33 sec	
	平均	8.77 sec	平均	8.40 sec	

実車試験③

時速60kmで10km走行した間の平均燃費を3回計測

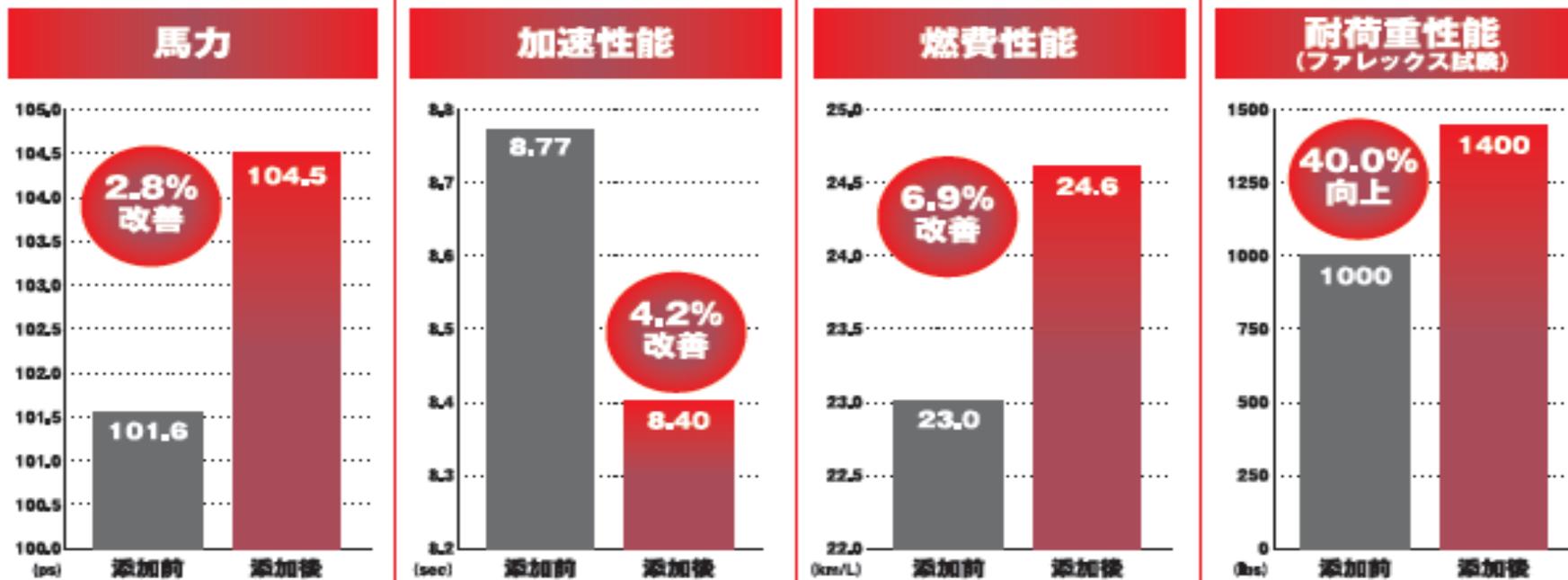
	添加前		添加後		評価
燃費性能	計測 1	21.9 km/ℓ	計測 1	24.7 km/ℓ	1.6 km/ℓ (6.9%) 改善
	計測 2	23.4 km/ℓ	計測 2	24.3 km/ℓ	
	計測 3	23.7 km/ℓ	計測 3	24.9 km/ℓ	
	平均	23.0 km/ℓ	平均	24.6 km/ℓ	

	添加前		添加後		評価
CO・HC濃度	CO	0.05 %	CO	0 %	濃度減少
	HC	115 ppm	HC	97 ppm	濃度減少

性能試験

スープリームの性能試験

実車試験では、スープリーム添加前に比べて添加後は、試験車両の馬力が2.8% (2.9ps)、加速性能は4.2% (0.37秒)、燃費性能に6.9% (1.6km/ℓ)の改善が見られました。耐荷重性能については、ファレックス試験で添加後40.0%の向上を示しました。



※馬力、加速性能、燃費性能は、2010年式S社1,500cc乗用車(走行66,121km)でシャシーダイナモにて測定。 ※加速性能はエンジン3,000回転から6,000回転までの所要時間を測定。 ※燃費性能は速度60km/hで10,000m走行した間の平均燃費を測定。 ※ファレックス試験はカーメーカー純正エンジンオイル0W-20 SNを使用しました。 ※車種やお車の状態、使用状況によって効果は異なります。

価格帯

金額は税別表示です

	商品コード	貴社仕入価格	販売価格	粗利	作業時間
SUPREME Reg缶	603133	2,340円	4,500円	2,160円	10秒
SUPREME Mini缶	603134	1,760円	3,400円	1,640円	10秒